

Memoria Anual 2022

AltamarCAM
PARTNERS 



Índice

Sobre nosotros	4
----------------	---



Mensaje de nuestra dirección	20
Co-Chairmen	22
CEO	26



Soluciones y Servicios para Clientes	30
Relación con Inversores	33
Soluciones a Medida	36
Cartera y Rendimiento	40



Áreas de Inversión	48
Private Equity	56
Venture Capital	58
Healthcare / Life Sciences	60
Real Assets	62
Private Credit	64



Actividades de Asesoramiento y Distribución	66
Distribución de Fondos de Terceros	69
Corporate Advisory	74

Invirtiendo en el futuro	78
ESG	81
Digitalización	87
La Fundación	91

Sobre Nosotros

Principales Magnitudes*

La inversión en activos privados repuntó en 2021, tras un año de turbulencias provocadas por la pandemia, adquiriendo cada vez más importancia como estrategia clave para las carteras de inversión globales, con un total de activos gestionados de más de \$9,8 billones a junio de 2021

Enfoque especializado y selectivo de las inversiones

Gestores analizados

+3.000

Gestores en cartera

400

Con un total de 936 fondos

Compañías en cartera

+10.000

+13.200 Mn

Invertidos en fondos/compañías

Creación de valor para los inversores

Desembolsado por partícipes

€6.800 Mn

Distribuido a partícipes

€4.000 Mn

Patrimonio neto de los fondos

€7.900 Mn

Creación de valor

€5.100 Mn

Alineamiento de intereses

Capital comprometido por inversores cercano a

€17.000 Mn

Capital históricamente comprometido por el grupo AltamarCAM

Más de €280 Mn

* Cifras a 31 de mayo de 2022

Nota: Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro. Esta información incluye todos los vehículos gestionados por AltamarCAM Partners.



Equipo AltamarCAM

Profesionales
+270

Profesionales
de inversión
+80

44%
Mujeres



56%
Hombres

Grupo independiente controlado por el Equipo Gestor

Accionariado de AltamarCAM Partners



• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Hitos ESG



Refuerzo del modelo de gobierno corporativo ESG

AltamarCAM ha reforzado su modelo de gobernanza de ESG y el equipo de ESG, que ahora está formado por 6 miembros transversales, lo que permite un flujo de trabajo eficiente y la ejecución de la estrategia ESG.

Neutralidad de carbono alcanzada

Cálculo de la huella de carbono y compensación para los alcances 1, 2 y el reducido alcance 3 (viajes de negocios y desplazamientos de los empleados) para 2019, 2020 y 2021.

Patrocinio del evento PRI in Person

Evento celebrado en Barcelona con la misión de impulsar el progreso hacia una economía global más sostenible.



Premio: Fund of Funds Manager of the Year in EMEA

AltamarCAM Partners ha sido reconocido por tercer año consecutivo por Private Equity International como “Fund of Funds Manager of the year in EMEA”, así como “2021 Firm of the Year in Iberia”.

Una vez más, nos gustaría expresar nuestro más sincero agradecimiento a todos aquellos que siguen depositando su confianza en nosotros, especialmente en el complejo entorno actual.



Firm of the Year in Iberia



Fund of Funds of Manager of the Year in EMEA

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Presencia Global

- Oficinas
- Oficina de representación / oficinas de visitas



Nuestros Valores

En AltamarCAM fomentamos una cultura basada en valores compartidos, cultivando la confianza en todas nuestras relaciones con los clientes, nuestro equipo y la sociedad



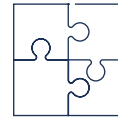
El cliente primero

Priorizamos los intereses de nuestros clientes. Solo añadiendo valor de forma consistente y haciendo lo que es mejor para nuestros clientes, lograremos ganarnos su confianza y tendremos éxito juntos a largo plazo



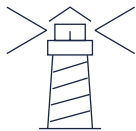
Enfocados en las personas

Las personas son nuestro principal activo. Nos preocupamos por nuestro equipo. Nos comprometemos a fomentar un ambiente de trabajo de respeto mutuo, colaboración, diversidad, comunicación abierta, trabajo en equipo, bienestar y conciliación laboral y personal



Alineamiento

Tenemos un enfoque de socios. Todos los grupos relevantes (equipo gestor, accionistas y empleados) están alineados con nuestros clientes a través de las inversiones en los Fondos y en el capital de la firma. Nuestras políticas de compensación están vinculadas al éxito de nuestros clientes



Perspectiva de largo plazo

Siempre pensamos a largo plazo. Forjamos relaciones duraderas con clientes, gestores y empleados



Excelencia

Buscamos la excelencia en todo lo que hacemos. Nuestro compromiso con la excelencia se basa en los conocimientos y experiencia de nuestro equipo, la motivación y responsabilidad de cada empleado y nuestra cultura de innovación continua



Responsabilidad

Actuamos responsablemente como firma y como individuos. Como firma, somos responsables de contribuir positivamente a la sociedad y nos adherimos a los más altos estándares éticos. Como individuos, actuamos con integridad y conciencia en todos los aspectos de nuestras vidas

• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Estructura



Third Party Funds Distribution

Altamar Global Investments AV

Financial Advisory and Merchant Banking

Altamar Advisory Partners



Consejo de Administración

El Consejo de Administración de Altamar CAM Partners SL, entidad holding del grupo AltarmarCAM, es el órgano máximo de gobierno y se encuentra en la cúpula de la estructura organizativa. Está formado por consejeros ejecutivos y externos que alinean las estrategias y objetivos de todas las entidades de la firma y monitorizan periódicamente los resultados

Está formado por los siguientes miembros:

Claudio Aguirre
Co-Chairman

Rolf Wickenkamp
Co-Chairman

José Luis Molina
Director

Miguel Zurita
Director

Pilar Junco
Director

Ignacio Antoñanzas
Director

Fernando Olaso
Director

Alexis von Dziembowski
Director

Ana Sainz de Vicuña
Domanial Director

Fernando Larráin
Domanial Director

Maria Sanz
Board Secretary

• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Comité Ejecutivo

La principal tarea del Comité Ejecutivo es supervisar los objetivos estratégicos y el plan de negocios establecidos por el Consejo de Administración, además de otros aspectos de la gestión diaria de la firma que no son tratados por otros comités



• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Está compuesto por los siguientes miembros:

- | | | |
|---|---|---|
| <p>1. Claudio Aguirre
Co-Chairman</p> | <p>6. Ignacio Antoñanzas
Co-Head Real Assets</p> | <p>11. Felix Wickenkamp
Head Germany</p> |
| <p>2. Rolf Wickenkamp
Co-Chairman</p> | <p>7. Pilar Junco
Chief Client Officer</p> | <p>12. Jürgen Borchers
COO Germany</p> |
| <p>3. José Luis Molina
CEO</p> | <p>8. Andreas Schmidt
Vicechair and Head IR Germany</p> | <p>13. Elena González
Co-COO Spain</p> |
| <p>4. Miguel Zurita
Co-Chair and Co-Head Private Equity & Chair of ESG</p> | <p>9. Frank Albrecht
Co-Chair Private Equity</p> | <p>14. Marta Utrera
Co-COO Spain</p> |
| <p>5. Fernando Olaso
Co-Head Real Assets</p> | <p>10. Alexis von Dziembowski
Co-Head Private Equity</p> | |

Áreas Organizativas

La construcción de relaciones de confianza con los clientes requiere un enfoque holístico hacia la excelencia y la innovación en todas las áreas organizativas de la empresa

En 2021, el equipo de **Corporate Development** se centró en la ejecución de la transacción con CAM, en coordinación con asesores y recursos internos y externos. El equipo presta apoyo al Consejo de Administración y a los socios ejecutivos en relación con el gobierno corporativo de la Firma, el seguimiento de los mercados y el análisis de posibles oportunidades de crecimiento.

El **departamento Financiero** alcanzó importantes objetivos en 2021 relacionados con la integración de los dos negocios, como la finalización de la primera auditoría del grupo consolidado y la integración de todas las empresas alemanas en el reporting mensual de AltamarCAM. Con el fin de reforzar las capacidades de la firma, el departamento se ha consolidado con la creación de un nuevo cargo (Global CFO), así como la introducción de un nuevo Comité Financiero para apoyar el nuevo alcance global del departamento de Finanzas.

En 2021, los principales objetivos estratégicos alcanzados por el **equipo de Portfolio Analytics** fueron el aumento de la calidad y la transparencia de los datos, la reducción del riesgo interno, y una mayor

transparencia en las comunicaciones a los inversores. Esto se logró proporcionando (i) datos de cartera de alta calidad y coherencia, (ii) apoyo analítico entre equipos, lo que permite a cada departamento realizar sus tareas analíticas esenciales, y (iii) escalabilidad y optimización de recursos mediante mejoras continuas de la eficiencia en la automatización de los procesos a todos los niveles sin pérdida de calidad.

El departamento de **Funds Finance and Operations** ha seguido mejorando sus procesos y controles durante 2021, creando una compañía más escalable en la que los riesgos operativos también se supervisan y mitigan mejor. El plan de digitalización de la firma sigue mejorando la calidad de los servicios de administración prestados a los clientes. La introducción del cargo de Global CFO en 2022, junto con la implementación de un nuevo sistema de trabajo en equipo, reforzará aún más las capacidades del departamento.

En 2021 y el primer cuatrimestre de 2022, el **equipo de Talent** ha actuado de enlace con los socios de la oficina de Colonia para alinear los equipos de esta ciudad con los procesos clave de la firma en materia de contratación, desarrollo de carrera y



compensación. Durante este tiempo, el equipo ha supervisado los procesos de incorporaciones de 24 nuevas contrataciones a tiempo completo y 33 becarios en las oficinas de Madrid, Barcelona, Nueva York y Colonia. La revisión anual de talento y los procesos de compensación de fin de año de 2021 se han gestionado de forma integrada, supervisados por el Comité Ejecutivo de la firma. Todos los equipos de todas las oficinas participan ahora en el Programa de Formación de AltamarCAM.

Además de sus responsabilidades cotidianas relacionadas con la estructuración de fondos, los temas regulatorios y los asuntos corporativos, el **departamento Legal** ha estado especialmente involucrado durante 2021 en todos los aspectos legales de la integración con CAM. Esto supuso un importante esfuerzo de coordinación, no sólo con los asesores externos, sino también con todos los departamentos internos implicados en la operación (Finanzas, Operaciones, Cumplimiento, etc.).

El grupo AltamarCAM cuenta con un robusto sistema de control interno, como demuestran los informes de los auditores internos y externos, así como de los expertos en materia de prevención de blanqueo de capitales y financiación del terrorismo para el año 2021.

El departamento de **Risk & Compliance** está **trabajando** actualmente en

la armonización de las políticas y procedimientos del grupo, incorporando las mejores prácticas y garantizando un marco de control integrado en todo el grupo.

El equipo de AltamarCAM se reunió físicamente por primera vez en Toledo en un offsite del 18 al 20 de mayo de 2022, gracias al **departamento de Facilities**. Más de 260 empleados de las oficinas de Madrid, Barcelona, Colonia, Londres, NYC y Santiago disfrutaron de la oportunidad de compartir sesiones de trabajo y tiempo libre mientras se conocían mejor entre sí.

En 2021, el **departamento de IT** siguió mejorando la experiencia de clientes con nuestro nuevo portal para inversores, una plataforma mucho más intuitiva que funciona las 24 horas del día y en la que los inversores pueden acceder a información sobre sus inversiones y a documentos relevantes. El equipo también aprovechó las capacidades de Business Intelligence de la firma para añadir nuevas competencias avanzadas de reporting en línea para los mandatos. En 2021 también se puso en marcha un proyecto de integración entre los sistemas de Altamar y CAM. Adicionalmente, se han destinado importantes recursos a la ciberseguridad y a dar soporte al importante volumen de comunicaciones por vídeo con inversores y al trabajo a distancia del equipo de AltamarCAM.

• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Equipo Senior



Aldara Fernández de Córdoba
Partner, Talent



Stefania Repse
Managing Director
Talent



Beatriz Parias
Managing Director
Facilities



Marta Utrera
Managing Partner
Co-COO Spain



Sebastian Lüdigk
Partner
Funds Finance & Analytics



Damien Vallortigara
Managing Director
Funds Finance & Analytics



Manuel Corpa
Managing Director
Funds Finance & Analytics



Elena González
Managing Partner
Co-COO Spain



Sonia Menéndez
Managing Director
Corporate Development



Ignacio Álvarez
Partner
Chief Technology Officer



Mónica Aguirre
Partner
IT



Javier Simón
Managing Director
IT



Rocío Fernández
Partner. Chief Risk
& Compliance Officer



Jörg Höller
Managing Director. Chief ESG
Officer - Risk & Compliance



Manuel Silvestre
Partner
CFO Spain



Álvaro Bachiller
Managing Director
Global CFO



Jürgen Borchers
Managing Partner
COO Germany



Jorge García-Mori
Managing Director
Corporate Finance

• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Sobre nosotros



Jochen Korn
Managing Director
Risk & Compliance &
Corporate Finance



María Sanz
Partner
Chief Legal Officer



Marta Montalbán
Managing Director
Legal



Consejo Asesor Internacional

La misión principal de este Consejo es asesorar estratégicamente al Grupo, especialmente en lo relativo a: (I) el plan de crecimiento y la internacionalización; (II) la identificación de las tendencias claves para el negocio y sus implicaciones; (III) la entrega de conocimientos, opiniones e ideas de forma imparcial, y (IV) la identificación de nuevas oportunidades estratégicas

• Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Equipo Senior



Rolf Wickenkamp
Chairman Advisory Board



Maryfrances Metrick
Senior Advisor US



Kennon Koay
Senior Advisor Asia



Iñigo Fernández de Mesa
Senior Advisor International





1 Mensaje de nuestra dirección

Co-Chairmen

CEO

Carta de los CO-Chairmen



Rolf Wickenkamp
Co-Chairman

Claudio Aguirre
Co-Chairman



Esta es la primera oportunidad que tenemos para dirigirnos a nuestros inversores y al mercado desde la exitosa combinación de Altamar y CAM anunciada en mayo y cerrada en julio de 2021. Hemos sido pioneros en una de las primeras operaciones transfronterizas en Europa, combinando con éxito dos empresas líderes en la gestión de activos de mercados privados en un verdadero actor paneuropeo con alrededor de 17.000 millones de euros de capital comprometido por inversores a nivel internacional, de los cuales el 50% proviene de España, el 40% de Alemania y el 10% de Europa y LatAm.

2021 ha sido un año excepcional para AltamarCAM, que ha demostrado el verdadero potencial de la plataforma de soluciones de capital que hemos construido a lo largo de los años. Nuestro objetivo es seguir desarrollando nuestra ambición de ser un líder internacional, con una fuerte huella local en los mercados locales relevantes. Estamos en la mejor posición para seguir creciendo con una oferta completa de productos, servicios y tecnología en Private Equity, Venture Capital, Real Estate, Infraestructuras, Private Credit y Life Sciences para nuestros inversores.

Durante el año, hemos observado una fuerte demanda por nuestras soluciones para mercados privados, que actualmente suman casi 5.000 millones de euros y constituyen nuestra fuente de AUM de más rápido crecimiento. Está claro que la tendencia hacia las soluciones a medida para clientes seguirá siendo un elemento

diferenciador y un enfoque estratégico clave para nosotros en el futuro.

En 2021 también vimos el exitoso cierre de nuestro cuarto programa de Secundarios, ACPS4, que fue sobresuscrito, y cerramos en su hard cap de 1.000 millones de euros, posicionando a AltamarCAM como una de las gestoras de Secundarios más relevantes de Europa. El fondo está actualmente comprometido al 70%, lo que nos permitirá lanzar nuestro quinto programa a finales de año.

Además, hemos seguido consolidando nuestro negocio de Gestión de Patrimonios / Banca Privada, donde hemos construido en los últimos 18 años una sólida plataforma que actualmente gestiona más de 10.000 clientes minoristas y también hemos ampliado nuestro alcance internacional en este segmento con un gran banco privado europeo.

Adicionalmente, hemos seguido expandiendo nuestra plataforma digital, que es esencial para poder ofrecer un servicio personalizado de primera clase. Una plataforma tecnológica de primer nivel como la que hemos desarrollado en AltamarCAM juega un papel fundamental para ofrecer una solución completa e integral a nuestros clientes. Ya no nos centramos sólo en la inversión; somos proveedores de soluciones.

Hemos dado significativos pasos en 2021 para seguir avanzando en nuestro enfoque ESG, contribuyendo a nuestro progreso constante en el perfil de sostenibilidad de la

Sobre nosotros

1. **Mensaje de nuestra dirección**
 • Co-Chairmen
 CEO

2. **Soluciones y Servicios para Clientes**

3. **Áreas de Inversión**

4. **Actividades de Asesoramiento y Distribución**

Invirtiendo en el futuro

1. Mensaje de nuestra dirección

firma. Se ha logrado la neutralidad de carbono durante tres años consecutivos, un compromiso que se ha reforzado recientemente con nuevas adhesiones a iniciativas clave en esta materia: TCFD¹, IIGCC² e ICI³. En el ámbito estratégico, el Consejo de Administración ha aprobado un plan de acción a tres años que engloba todo el marco ESG de AltamarCAM. Adicionalmente, el compromiso con la sociedad sigue siendo una de las prioridades de la firma, canalizada a través de la Fundación Altamar, que va aumentando su actividad y presencia en las diferentes geografías del grupo.

No quisiéramos terminar estas líneas sin agradecer a todos los profesionales de nuestros equipos. Sin su duro

trabajo nuestro éxito no habría sido posible. También queremos dar un agradecimiento especial a todos nuestros inversores, cuya confianza hemos podido seguir construyendo, lo que nos ha permitido convertirnos en un actor internacional líder en la industria de la gestión de activos en mercados privados.

Muchas gracias. Seguiremos trabajando intensamente para preservar y hacer crecer el capital que nos habéis confiado. Seguiremos fomentando nuestra cultura, basada en valores compartidos, y cultivando la confianza en todas nuestras relaciones con nuestros clientes, nuestro equipo y nuestra sociedad en general.

Claudio Aguirre

Rolf Wickenkamp

1. TCFD: Task Force on Climate-Related Financial Disclosures.

2. IIG: The Institutional Investors Group on Climate Change.

3. ICI: Initiative Climat International.



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

- Co-Chairmen
CEO

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Carta del CEO



José Luis Molina
CEO

Estimados inversores, socios y amigos de AltamarCAM,

Mientras escribo esta carta, me resulta difícil hablar de 2021 (que ha sido un año excepcional para nuestra firma) sin tener en cuenta lo que ha ocurrido durante el primer semestre de 2022. En efecto, existe un importante nivel de incertidumbre derivado de los actuales acontecimientos geopolíticos mundiales, y de los cambios en muchos indicadores económicos.

Sin embargo, mi intención es centrarme principalmente en lo que ha sucedido en 2021, reforzando al mismo tiempo nuestro firme compromiso con todos nuestros stakeholders de seguir trabajando muy duro, como hemos hecho durante los últimos casi 20 años, y asegurando en todo momento que seguimos muy alineados con nuestros inversores, invirtiendo nuestro propio capital codo con codo con ustedes, y manteniendo nuestra disciplina y filosofía de inversión centrada en la preservación del capital y la aversión al riesgo, y manteniendo siempre nuestro enfoque ESG en todos los aspectos de nuestro negocio.

Nuestra experiencia durante las dos últimas décadas indica que es muy importante en tiempos de crisis e incertidumbre mantenerse muy centrado y prudente, pero también recordar que la inversión a largo plazo en los mercados privados tiende a ofrecer una rentabilidad significativamente superior, en particular para aquellos que tienen la visión de seguir invirtiendo durante estos tiempos más inciertos.



Centrándonos en 2021 - Excelentes resultados, crecimiento continuo, digitalización y mayor desarrollo tecnológico, integración exitosa entre Altamar y CAM Alternatives, y logros ESG. Estos son los cinco principales hitos que marcaron el año 2021 para AltamarCAM.

Excelente Desempeño de nuestros Fondos en 2021. A pesar de las dificultades relacionadas con la pandemia que se mantuvieron a lo largo del año, así como las relacionadas con la nueva realidad derivada del aumento de la inflación, la inestabilidad internacional, los problemas de la cadena de suministro y el incremento de los precios de las materias primas, **nuestros Fondos obtuvieron una excelente rentabilidad absoluta y relativa en todas las clases de activos.**

Crecimiento continuo. Las inversiones en Activos Privados siguieron creciendo en 2021 a pesar de los desafíos globales, ya que el modelo tradicional 60/40 ha seguido perdiendo terreno frente a modelos más modernos de asignación de activos y construcción de carteras, que sitúan a los Activos Privados como una estrategia de inversión clave en los portafolios de inversión de todo el mundo. AltamarCAM también ha participado con éxito en ese crecimiento del sector, ya que nuestra diversificada base de clientes, formada por compañías de seguros, fondos de pensiones, instituciones financieras, family offices y clientes de banca privada, también se ha ampliado a lo largo del año y ahora cuenta con más de 500 clientes institucionales y 10.000 clientes directos no institucionales, añadiendo cerca de 2.700 millones de euros en compromisos adicionales, lo que eleva el capital total comprometido

por nuestros clientes a unos 17.000 millones de euros.

Una parte importante de nuestro crecimiento en 2021 provino de nuestro equipo de **Client Solutions**, que diseñó nuevos programas de inversión a medida por un compromiso total cercano a los 5.000 millones de euros, atendiendo a un número seleccionado de compañías de seguros, family offices y bancas privadas. Creemos que el denominado negocio de cuentas segregadas o “SMA” será uno de los mayores contribuyentes a nuestro crecimiento en el futuro.

Digitalización y Mayor Desarrollo Tecnológico. También logramos durante 2021 un progreso significativo en el frente tecnológico, ya que añadimos más capacidades a nuestra plataforma informática. Nuestras reforzadas capacidades tecnológicas nos permiten no solo ser más eficientes y escalables, sino también, ser capaces de mejorar continuamente la experiencia de nuestros clientes y poder ofrecerles una gama más amplia de productos, una oferta más personalizada de programas de inversión, así como servicios y soluciones a medida adaptados a las necesidades de cada uno de nuestros clientes. Y todo ello con un único objetivo, que es el de convertirnos en los socios de referencia para nuestros clientes. Para nosotros, los inversores están en el centro de todo lo que hacemos.

Integración de AltamarCAM. Nos complace enormemente informar que, tras el cierre de la combinación de AltamarCAM, somos ahora una firma totalmente integrada y mucho más robusta. Ya estamos experimentando los beneficios de formar parte de una plataforma más sólida, que nos permite ofrecer mejores capacidades y servicios

Sobre nosotros

1. **Mensaje de nuestra dirección**
Co-Chairmen
• CEO
2. **Soluciones y Servicios para Clientes**
3. **Áreas de Inversión**
4. **Actividades de Asesoramiento y Distribución**

Invirtiendo en el futuro

1. Mensaje de nuestra dirección

tanto a nuestros clientes actuales como a los nuevos. Nuestro activo más importante, que es nuestro equipo, siguió creciendo durante 2021, manteniendo nuestra sólida cultura basada en los valores. Ahora somos más de 250 personas, de las cuales aproximadamente 80 son profesionales de inversión.

Hitos ESG. Estamos muy satisfechos de ver el progreso continuo en el área de ESG, que como la mayoría de ustedes ya saben, es una parte integral de nuestra misión y estrategia como firma. En efecto, en AltamarCAM estamos firmemente convencidos de que los factores ESG no sólo mejoran nuestro desempeño y refuerzan nuestra relación como asesor de confianza con nuestros inversores, sino que también mejoran nuestra capacidad de gestión del riesgo y nos llevan a complementar nuestra oferta de productos con nuevas oportunidades de inversión para nuestros clientes. La integración de los criterios ESG en todo lo que hacemos es una parte esencial de nuestra cultura, y por ello nos esforzamos por seguir comunicando de forma clara y transparente nuestros objetivos ESG, y por informar con frecuencia de los avances y logros alcanzados en este ámbito. Además, quiero expresar mi agradecimiento a todo el equipo de la Fundación AltamarCAM, y a todos los que han participado de una u otra forma en alguna de las más de 15 actividades que se han realizado en 2021, y que han beneficiado directamente a 581 personas. La Fundación AltamarCAM está realizando progresos notables año tras año, y aunque todavía somos una fundación relativamente joven y pequeña, todos estamos muy orgullosos del impacto positivo que hemos logrado hasta ahora, y de las perspectivas de lograr un impacto aún mayor para la sociedad en el futuro.

Además de estos 5 hitos relevantes que marcaron el año 2021, también estamos muy orgullosos de que este año, y por tercera vez consecutiva, hayamos ganado el premio a la Gestora de Fondos de Capital Privado Internacional del Año en EMEA, y por primera vez, también el premio a la Firma del Año en la Península Ibérica. Una vez más, queremos expresar nuestro agradecimiento a todas las personas que depositan su confianza en AltamarCAM, especialmente en este entorno de incertidumbre.

Otros aspectos destacados de 2021 que vale la pena ensalzar son los siguientes:

Private Equity

- Un año muy intenso con €1.000 millones en compromisos de inversión y cerca de €1.000 millones recibidos en distribuciones
- Tamaño récord de Fondo: ACP Secondaries 4 FCR alcanzó 1.025 millones de euros de capital comprometido en diciembre de 2021, y a mediados de 2022 ya está comprometido en más del 70%
- Éxito en el lanzamiento de nuestro nuevo fondo de Private Equity (ACP PE 7 FCR)

Venture Capital - Galdana Ventures

- Excelente valoración en los rendimientos de todos nuestros programas de Venture Capital
- Nuestros fondos participan actualmente en alrededor del 30% de los unicornios tecnológicos del mundo, lo que es un claro indicio de la calidad de la cartera y de nuestros gestores



- Presencia en la mayoría de los temas claves de Itecnología disruptiva: inteligencia artificial, aprendizaje automático, blockchain, web-3.0, el metaverso, ciberseguridad, gestión de la identidad y climate-tech/clean-tech/energy-tech, abarcando las nuevas tecnologías disruptivas que afectan a las renovables (hidrógeno, fusión y almacenamiento de energía)

Life Sciences

- Avances muy prometedores en las compañías de la cartera de Alta Life-Sciences I, el TVPI del fondo ha crecido un 22% interanual
- Primera desinversión al ser Sanifit adquirida por Vifor Pharma a una valoración inicial de 205 millones de euros, lo que generó la primera distribución del fondo
- Hitos significativos alcanzados por Inbrain Neuroelectronics (acuerdo de codesarrollo con Merck KGaA), Accure Therapeutics (acuerdo de licencia con Oculis que le otorga derechos mundiales exclusivos para desarrollar y comercializar ACT-01), Mediktor (recaudó 11 millones de euros para acelerar su expansión internacional y mejorar sus herramientas de triaje médico) y Binx (recaudó 104 millones de dólares en una ronda liderada por OrbiMed y otros nuevos inversores).

Real Assets

- Muy buena rentabilidad (13% de revalorización interanual del valor total y 3%

José Luis Molina

en distribuciones), gracias a su percepción de cobertura contra la inflación

- Vendimos 3 de nuestras 5 plataformas directas distribuyendo más de 430 millones de euros a los inversores
- Actualmente estamos lanzando nuestro fondo ACP Megatrends Sustainable Co-investments, centrado en la inversión en activos de infraestructuras e inmobiliarios con un componente operativo y de sostenibilidad

Private Credit

- Una cartera muy diversificada de alrededor de 900 préstamos que demuestra una gran resiliencia en un entorno volátil
- Alto rendimiento (rentabilidad bruta anual del 6,62%, con una cartera que ha estado “libre de pérdidas” desde su creación, y sólo el 0,04% de los préstamos han sido reestructurados)

Como he mencionado al principio de esta carta, quiero agradecerles de nuevo a todos su confianza y apoyo constantes durante los últimos casi 20 años, y tengan la seguridad de que seguiremos trabajando intensamente para ofrecer una sólida rentabilidad ajustada al riesgo, manteniendo nuestra filosofía de inversión centrada en la preservación del capital y la aversión al riesgo, y manteniendo siempre nuestro enfoque ESG en todos los aspectos de nuestro negocio.

Sobre nosotros

1. **Mensaje de nuestra dirección**
Co-Chairmen
• CEO

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro



2 Soluciones y Servicios para Clientes

Relación con Inversores

Soluciones a Medida

Cartera y Rendimiento





Relación con Inversores

Relaciones basadas en la confianza: nuestros inversores están en el centro de todo lo que hacemos



Nuestra base de clientes

Base LP diversificada: compañías de seguros, fondos de pensiones, instituciones financieras, family offices, HNWI y bancas privadas.

+500

Clientes Institucionales

+10.000

Clientes Directos



+35

Profesionales



+20

RM's

Nuestros fondos, programas de inversión personalizados y propuestas de Soluciones ofrecen a los inversores la posibilidad de obtener atractivos retornos a través de inversiones globales en activos privados en las categorías de Private Equity, Venture Capital, Real Assets, Life Sciences y Private Credit.

Estamos firmemente convencidos de que la forma de ganarnos la confianza de nuestros clientes es poner sus intereses en primer lugar. Todo lo que hacemos gira en torno a cómo crear valor a largo plazo para nuestros inversores y obtener juntos resultados y éxito.

Nuestra misión de ser socios de confianza nos ha permitido forjar sólidas relaciones con nuestros inversores que han crecido con el tiempo. Nuestro servicio se basa en un profundo conocimiento de las necesidades de cada uno de estos clientes, ofreciéndoles estrategias y soluciones

de inversión a medida con un alto valor añadido, un servicio dedicado y una transparencia absoluta.

Además, nos esforzamos continuamente por mantener una relación abierta y eficaz a través de la cual podamos transferir nuestros conocimientos a los clientes. Por ello, el equipo colaborará con formaciones, roadshows y webinars siempre que el cliente lo solicite.

Nuestro equipo global de Relación con Inversores compuesto por experimentados Relationship Managers (RM's) y un amplio equipo de apoyo, dispone de excelentes recursos técnicos y cuenta con conocimientos sobre aspectos específicos locales que afectan a nuestros inversores. Su principal objetivo es proporcionar un servicio de calidad que satisfaga las necesidades de cada inversor basado en la confianza, la transparencia, el compromiso y los intereses compartidos.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

- Relación con Inversores
- Soluciones a Medida
- Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Equipo Senior



Claudio Aguirre
Co-Chairman



Rolf Wickenkamp
Co-Chairman



Pilar Junco
Chief Client Officer



Andreas Schmidt
Vicechair



Paloma Ybarra
Partner



Inés Andrade
Partner



Andreas Metzen
Managing Director



Diana Huidobro
Managing Director



Juan Villena
Managing Director



Marta Herrero
Managing Director



Martin von Spies
Managing Director



Noemí García
Managing Director



Sara Chance
Managing Director

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

- Relación con Inversores
- Soluciones a Medida
- Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Soluciones a Medida

Diseñando y desarrollando Soluciones a Medida para Activos Privados centradas en la revalorización del capital a largo plazo para nuestros Clientes



Experiencia

+21

Años desarrollando Programas de Inversión en Activos Privados



Escala

+€5.000 Mn

AUMs



Equipo

14

Profesionales Dedicados



Gestionando / Asesorando

+20

Programas de Inversión



Nuevos AUMs

c.€860m

en 2021



Oportunidades globales de inversión

66

en 2021

El crecimiento y la sofisticación de la industria de los Activos Privados ha llevado a una creciente complejidad a la hora de construir carteras de inversión a largo plazo

A medida que los Activos Privados representan una parte más relevante de las carteras de inversión, muchos inversores han buscado una mayor exposición y control sobre sus programas, considerando Estructuras Alternativas

AltamarCAM Client Solutions construye Programas de Inversión en Activos Privados a largo plazo adaptados a las necesidades y objetivos de inversión de los Clientes. Actualmente gestiona/asesora más de €5 mil millones en dichos programas

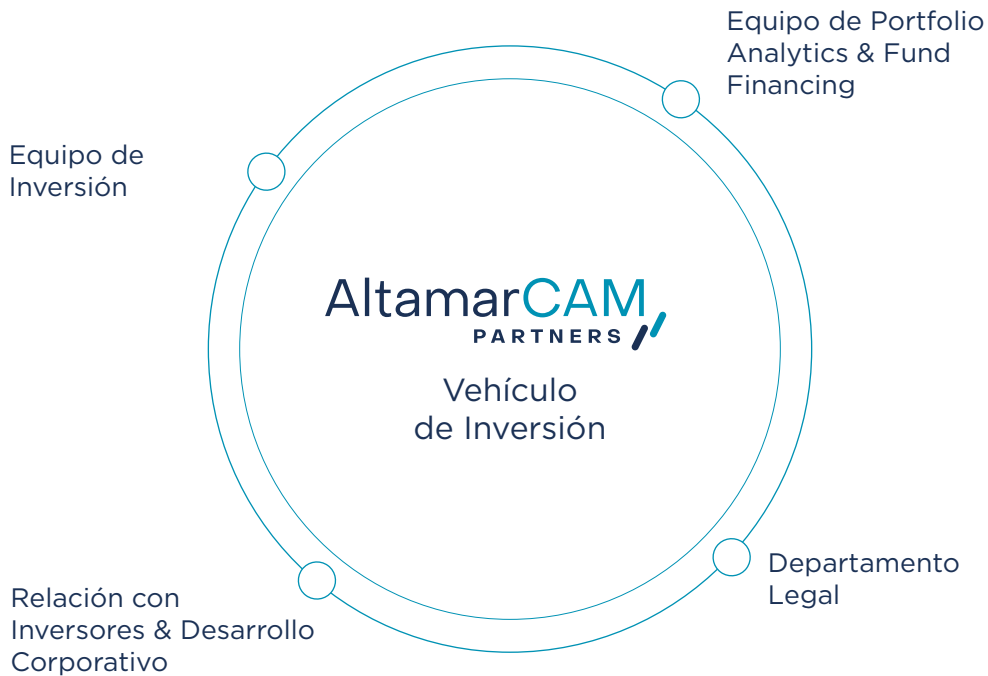
Las **ventajas** de las que se benefician los Clientes de estos programas son, entre otras:

- Acceso a **las mejores oportunidades de inversión a nivel global**, invirtiendo junto a **los gestores más prestigiosos del mundo**
- **Construcción proactiva de cartera** con acceso a las más modernas herramientas de inversión y monitorización
- Implementación de los Programas a través de **estructuras eficientes** gestionadas y asesoradas por expertos en activos privados
- **Optimización** del **efecto de reciclaje** y del flujo de caja, lo que conduce a la creación de valor a largo plazo y la revalorización del capital para nuestros Clientes



Plataforma AltamarCAM 360º

AltamarCAM Client Solutions se ha consolidado como uno de los **referentes entre los principales Inversores Institucionales Globales y Family Offices**, apoyándose en la **Plataforma 360º de AltamarCAM**, con todos los equipos de la firma involucrados en la ejecución diaria:



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

Relación con Inversores

- Soluciones a Medida
- Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

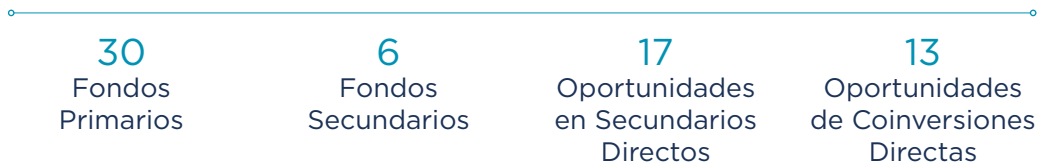
Actividad en 2021

En 2021, AltamarCAM Client Solutions ha diseñado nuevos programas por un importe total de 860 millones de euros para las principales **Instituciones Financieras, Family Offices y Bancas Privadas**. Dichos Programas incluyen el acceso a todas las clases de activos, incluyendo Private Equity, Private Credit, Real Estate, Infraestructuras y Venture Capital.

A lo largo del año, se han analizado y presentado a nuestros Clientes un total de **66 oportunidades de inversión de GPs de primer nivel**, con el apoyo de nuestros **más de 80 profesionales de inversión** quienes buscan constantemente las mejores oportunidades en todo el mundo.

66

Oportunidades de inversión en 2021



Equipo Senior



Álvaro González
Partner



Sebastian Louppen
Partner



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. **Soluciones y Servicios para Clientes**

Relación con Inversores

- Soluciones a Medida

Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Cartera y Rendimiento

Consistencia, diversificación, disciplina de inversión y ritmo de inversión constante, independientemente de la fase del ciclo, son los pilares del enfoque a largo plazo de AltamarCAM

Con este enfoque, AltamarCAM construye sus programas de inversión junto a gestores internacionales con un probado y sólido track record





Filosofía de inversión y generación de valor

Los programas de inversión de AltamarCAM se basan en los pilares de perspectiva a largo plazo, preservación del capital y búsqueda de Alpha.

Los fondos gestionados por AltamarCAM Partners han aplicado esta filosofía de inversión desde el lanzamiento de su primer programa.

En nuestra búsqueda de formas de proteger nuestras inversiones nos preguntamos constantemente a nosotros mismos: ¿Por qué creemos que vamos a recuperar nuestro capital? ¿Qué podría ir mal? ¿Cómo podemos eliminar los riesgos de esta inversión?

Este proceso se aplica a todas las áreas de inversión de la firma, y nuestros

inversores se benefician de los amplios y profundos conocimientos que ofrece nuestra plataforma global Multiactivo. No se trata de tener muchas inversiones, sino de construir una sólida cartera de inversiones con baja correlación. Desplegamos nuestros recursos donde hay valor.

Nuestros equipos de inversión trabajan en oportunidades de Primarios, Secundarios y Coinversiones, otorgando a AltamarCAM una ventaja competitiva mediante el desarrollo de relaciones a largo plazo y de valor añadido con los gestores de fondos. Nuestro enfoque de inversión flexible, presencia global y múltiples clases de activos nos dan acceso privilegiado y preferente a las mejores oportunidades de inversión.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. **Soluciones y Servicios para Clientes**

Relación con Inversores

Soluciones a Medida

• Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Estrategia de los Fondos

AltamarCAM es una plataforma paneuropea de inversión en activos privados centrada en ofrecer soluciones de inversión a clientes. La firma está especializada en seis diferentes clases de activos: Private Equity, Venture Capital, Life Sciences, Real Estate, Infraestructuras y Private Credit

AltamarCAM tiene un amplio conocimiento del mercado internacional de activos privados y gestiona una extensa gama de estrategias en diferentes clases de activos

Fondos	Vintage	Estrategia de Inversión	Segmento de Mercado	% Area
Private Equity (Buyouts/Growth)				
CAM II	2000	Buyout Global y Growth	Mid to Large Market	Europa ca.50% Norte América ca.50%
CAM III	2004	Buyout Global y Growth	Mid to Large Market	Europa ca.50% Norte América ca.40% Asia/ RoW ca.5%
Altamar Buyout Europe	2005	Buyout Europa y Global	Large & Mid Market	Europa 85% USA / RoW 15%
Altamar Buyout Global II & III	2007	Buyout Global	Large & Mid Cap Market	Europa 60% USA / RoW 40%
CAM Evergreen	2005 - 2021	Global Buyout & Growth	Large & Small Cap Market	Europa c.75% North America c.20% Asia / RoW c.5%
CAM IV	2007	Buyout Global & Growth	Small to Large Market	Global
Altamar Secondary Opportunities IV - ACP S1	2010	Buyout Global (Mercado Secundario)	Secundarios	
Altamar V Private Equity Program	2011	Global Buyout / Mercados Emergentes / Special Opportunities	Upper - Mid - Low Middle Market	Europa 30-40% USA 30-40% Asia / Latam 10%-15% Special Opp. 15%-20% Sec/Co-Inv. hasta 20%
CAM V	2013	Global Buyout	Large & Mid Market	Europa ca. 50% Norte América ca.30% Asia/RoW ca.20%
Altamar VI Emerging Markets	2013	Buyout / Growth Mercados Emergentes	Upper - Mid - Low Middle Market	Asia 50-60% Latam 40-50%
Altamar Secondary Opportunities VII & VII BP (ACP S2 & ACP S2 BP)	2014	Buyout Global (Mercado Secundario)	Secundarios	



Altamar Global Private Equity Program VIII & VIII BP	2014	Buyout Global / Mercados Emergentes / Special Opportunities	Upper - Mid - Low Middle Market	Europa 30-40% USA 30-40% Asia / Latam 10%-15% Special Opp. 15%-20% Sec/Co-Inv. Hasta 30%
German Access Fund	2015	DACH Buyout (Small to Mid Market)	Small to Mid Market	Europa / DACH 100%
Altamar Global Secondaries IX (ACP S3)	2017	Buyout Global (Mercado secundario)	Secundarios	
Altamar X Global Private Equity Program	2018	Global Buyout	Upper-Mid-Low Middle Market	Europa 30-40% USA 30-40% Asia / Latam 10%-15% Special Opp. 15%-20% Sec/Co-Inv. Hasta 30%
CAM VI	2020	Global Buyout (Mid Market),	Mid Market	Europa ca. 40-60% Norte América ca. 30-40% Asia hasta 20%
ACP Secondaries 4 (ACP S4)	2020	Global Secondaries	Large, Mid & Small Market	

Venture Capital

CAM Venture Capital Europe Plus	2008	VC Europeo	Small Market	Europa ca.95% Norte América ca.5%
Galdana Ventures I	2016	Venture Capital	Late Stage / Growth	Europa Occidental, USA, Mercados Emergentes
Galdana SPV I RAIF	2018	Sequoia Global Growth III		
Galdana Ventures II	2018	Venture Capital	Late Stage / Growth	Europa Occidental, USA, Mercados Emergentes
Galdana Ventures III	2021	Venture Capital	Late Stage / Growth	Europa Occidental, USA, Mercados Emergentes

Life Sciences

CAM Life Sciences	2006	Global Life Science VC	Small Market	Europa ca. 25% Norte América ca.75%
Alta Life Sciences Spain I	2017	Life Sciences	Multi Stage	España con posibles inversiones en otros países
CAM HCO	2018	Global Life Science VC & Growth	Small Market	Europa ca.65% Norte América ca.25% Asia/RoW ca.10%

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

Relación con Inversores

Soluciones a Medida

• Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

2. Soluciones y Servicios para Clientes

Real Assets

ACP Megatrends Sustainable Co-investments	2021	Real Assets (Infra&Real Estate) - Coinversiones	Large, Mid & Small Market	Europa / USA con posibles inversiones en otros países
--	------	---	---------------------------	---

Real Estate

Altan I & II Inmobiliario Global	2007	Private Equity Real Estate Global	Large, Mid & Small Market	Europa 40-70% USA 10-30% / Asia 10-30%
Altan III Global	2013	Private Equity Real Estate Global	Upper - Mid - Low Middle Market	Global
Altan IV Global	2017	Private Equity Real Estate Global	Upper - Mid - Low Middle Market	Global
Altan V Global	2021	Private Equity Real Estate Global	Upper - Mid - Low Middle Market	Global

Infrastructure

GIF	2012	Global Infrastructure		Global
Altamar Infraestructuras Income	2015	Global Infrastructure	Large, Mid & Small Market	OCDE
Altamar Infraestructuras Income II	2019	Global Infrastructure	Large, Mid & Small Market	OCDE
GIF II	2021	Global Infrastructure		Global

Private Credit

Altamar Private Debt I	2017	Senior Loans / Direct Lending	Large Corps. / Mid Market	Europa 70-100% USA 0-30%
AltaCAM Global Credit II	2021	Direct Lending / Return Enhancing	Large Corps. / Mid Market	Europa 40-50% USA 40-50% Asia 0-10%
Altamar Private Debt III	2021	Direct Lending / Return Enhancing	Large Corps. / Mid Market	Europa 40-50% USA 40-50% Asia 0-10%



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. **Soluciones y Servicios para Clientes**

Relación con Inversores

Soluciones a Medida

• Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro



Evolución de los Fondos

Fondos	Vintage	Valoración Actual ⁽¹⁾	Distribuido a Partícipes ⁽²⁾
Private Equity (Buyouts/Growth)			
CAM II	2000	1,5x	146%
CAM III	2004	1,5x	139%
Altamar Buyout Europa	2005	1,8x	179%
Altamar Buyout Global II & III	2007	2,3x - 2,1x	222% / 206%
CAM Evergreen	2005 - 2021	2,4x	55%
CAM IV	2007	1,9x	166%
Altamar Secondary Opportunities IV	2010	2,0x	195%
Altamar V Private Equity Program	2011	2,2x	146%
CAM V	2013	1,9x	85%
Altamar VI Emerging Markets ⁽³⁾	2013	1,7x	50%
Altamar Secondary Opportunities VII & VII BP	2014	1,8x - 1,6x	121% / 118%
Altamar Private Equity Program VIII & VIII BP	2014	2,0x - 2,0x	38% / 37%
German Access Fund	2015	1,4x	34%
Altamar Global Secondaries IX ⁽⁴⁾	2017	2,0x	73%
Altamar X Global Private Equity Program ⁽⁴⁾	2018	1,8x	0%
Altamar X - Global Buyout Midmarket ^{(3) (4)}	2018	1,8x	0%
CAM VI	2020	1,3x	0%
ACP Secondaries 4 FCR ⁽⁴⁾	2020	1,5x	0%
Venture Capital			
CAM Venture Capital Europe Plus	2008	2,8x	155%
Galdana Ventures I ⁽⁴⁾	2016	2,3x	9%
Galdana Ventures II FCR ⁽⁴⁾	2018	1,7x	0%
Galdana Ventures II RAIF ^{(3) (4)}		1,7x	0%
Galdana SPV I RAIF ⁽⁴⁾	2018	2,1x	5%
Galdana Ventures III FCR	2021	1,0x	0%
Galdana Ventures III RAIF ^{(3) (4)}		1,0x	0%
Life Sciences			
CAM Life Sciences	2006	1,9x	146%
Alta Life Sciences Spain I ⁽⁶⁾	2017	1,0x	0%
CAM HCO	2018	1,6x	3%



Fondos	Vintage	Valoración Actual ⁽¹⁾	Distribuido a Partícipes ⁽²⁾	Yield 2021 ⁽⁵⁾
Real Estate				
Altan I & II Inmobiliario Global	2008	1,6x - 1,7x	125% / 133%	
Altan III Global ⁽⁴⁾	2013	1,4x	51%	
Altan IV Global ⁽⁴⁾	2017	1,20x	0%	
Altan V Global	2021	0,9x	0%	
Infrastructure				
GIF	2012	1,3x	60%	3%
Altamar Infrastructure Income ⁽⁴⁾	2016	1,3x	19%	3%
Altamar Infrastructure Income II ⁽⁴⁾	2019	1,1x	3%	3.6%
GIF II	2022	n.a.	n.a.	n.a.
Private Credit				
Altamar Private Debt I	2017	1,1x	16%	
AltaCAM Global Credit II	2021	n.a.	n.a.	
Altamar Private Debt III	2021	1,0x	n.a.	

Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro.

Nota: Los fondos maduros incluyen los que están en periodo de distribución; los fondos jóvenes incluyen los que no han empezado a hacer distribuciones y sus compromisos en fondos subyacentes son superiores al 75%; los fondos nuevos incluyen los que están en periodo de inversión con compromisos en fondos subyacentes inferiores al 75%. El Fondo de Deuda Privada se considera nuevo ya que sólo tiene en cuenta la asignación de Préstamo Directo de su cartera.

1. Última valoración disponible publicada a 31 de marzo de 2022 (4Q2021).
2. Distribuida a los inversores hasta la fecha actual.
3. Fondos denominados en \$.
4. Valoración relativa a las clases institucionales.
5. Rendimiento anual expresado como porcentaje de la disposición de capital por parte de los inversores ponderado por el tiempo. Rendimiento de 2021 distribuido a los inversores en enero de 2022.
6. Alta Life Science Spain I es un fondo directo.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

Relación con Inversores
Soluciones a Medida

• Cartera y Rendimiento

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro



3 Áreas de Inversión

Private Equity

Venture Capital

Healthcare /
Life Sciences

Real Assets

Private Credit



AltamarCAM tiene un profundo y amplio conocimiento del mercado internacional de activos privados, proporcionando un acceso único a las mejores oportunidades de inversión a nivel mundial.

Como inversores a largo plazo, nuestras decisiones de inversión se basan en un análisis exhaustivo teniendo en cuenta la preservación de capital y la inclusión de criterios de inversión socialmente responsables.

AltamarCAM ofrece soluciones que combinan la actividad en el mercado primario con transacciones en el mercado secundario y la coinversión directa en todas las clases de activos privados. Ofrecemos también soluciones adaptadas a las necesidades específicas de nuestros inversores.



Equipo Senior



José Luis Molina
CEO
Private Equity



Frank Albrecht
Managing Partner
Private Equity



Alexis von Dziembowski
Managing Partner
Private Equity



Felix Wickenkamp
Managing Partner
Private Equity



Miguel Zurita
Managing Partner
Private Equity



Carlos Gazulla
Partner
Private Equity



Derek Snyder
Partner
Private Equity



Ignacio de la Mora
Partner
Private Equity



Miguel Echenique
Partner
Private Equity

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. **Áreas de Inversión**
Private Equity
Venture Capital
Healthcare / Life Sciences
Real Assets
Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

3. Áreas de Inversión



Inés de Soto
Managing Director
Private Equity



Klaus-Peter Marek
Managing Director
Private Equity



Lai-Song Man
Managing Director
Private Equity



Rocío Heres
Managing Director
Private Equity



Georg Grodzki
Partner
Credit



José María Fernández
Partner
Credit



Rodrigo Echenique
Partner
Credit



Guy P. Nohra
Partner
Life Sciences



Jose Mesa
Partner
Life Sciences



Larry Randall
Partner
Life Sciences



Miguel Valls
Partner
Life Sciences



Montserrat Vendrell
Partner
Life Sciences



Scott Moonly
Partner
Life Sciences



Fernando Olaso
Managing Partner
Real Assets



Ignacio Antoñanzas
Managing Partner
Real Assets



Antonio Guinea
Partner
Real Assets



Antonio Villalba
Partner
Real Assets



Enrique Sánchez-Rey
Partner
Real Assets

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

- Private Equity
- Venture Capital
- Healthcare / Life Sciences
- Real Assets
- Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

3. Áreas de Inversión



Mirko Jovanovski
Partner
Real Assets



Guillermo Gómez
Managing Director
Real Assets



Didac Lee
Partner
Venture Capital



Javier Rubió
Partner
Venture Capital



Marcel Rafart
Partner
Venture Capital



Roque Velasco
Partner
Venture Capital



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. **Áreas de Inversión**

Private Equity
Venture Capital
Healthcare / Life Sciences
Real Assets
Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Private Equity

Acceso a la clase de activos en asociación con los mejores gestores a nivel mundial, con un enfoque en la generación responsable de alfa y la preservación del capital


Experiencia
23
Años


Escala
~€11.000 Mn
AUMs


Equipo
46
Profesionales
de inversión


Asociación
+150
GPS


Diversificación
~350
Fondos


Alcance Global
5
Oficinas

2021 ha sido un año muy intenso para el equipo de PE, una tendencia que ha continuado en 2022 :

- Se han invertido ~1.000 millones de euros, de los cuales +600 millones se han invertido desde fondos
- ~1.000 millones de euros distribuidos, de los cuales +700 millones se han distribuido desde fondos
- Sólidos resultados con TIR netas superiores al 30% en nuestros tres programas más recientes (ACP S 4, ACP PE 6 y CAM VI)

El equipo de Private Equity espera aprovechar las oportunidades que ofrece el mercado al seguir asociándose con los mejores gestores a nivel mundial a través de nuestras ofertas actuales:

- **ACP PE 7**, nuestro programa más reciente y que se encuentra actualmente en fase de captación de fondos, invierte principalmente en fondos Buyout en Europa y Norteamérica, con cierta exposición a mercados emergentes y gestores de situaciones especiales, así como coinversiones y secundarios
- Un sub-fondo dedicado de ACP PE 7 que permite a los inversores acceder a una cartera diversificada de gestores de fondos Buyout y Growth en el lower mid-market
- **ACP S 5**, nuestro fondo global de secundarios y coinversiones. El fondo predecesor ya está invertido en más de un 70% y esperamos comercializar pronto el ACP S 5 para seguir ofreciendo a los inversores acceso a esta estrategia

Nota: Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro.

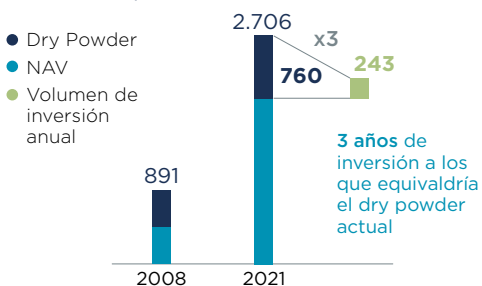


Tendencias del mercado

- **Private Equity sigue creciendo y evolucionando.** El creciente tamaño del mercado de PE ha dado lugar a una mayor complejidad y competencia, lo que favorece a los gestores con escala y experiencia.

Desglose de Fondos Buyout de la UE/NA y Dry Powder vs. Volumen de Inversión (miles de millones de dólares)

Fuente: Preqin



- **Los niveles de dry powder siguen siendo saludables a pesar del crecimiento.** El crecimiento continuado del sector ha ido acompañado de un crecimiento de los niveles de inversión, lo que ha llevado a que los niveles actuales de dry powder sean equivalentes a cerca de 3 años de inversión.
- **Sin embargo, se espera que las economías mundiales experimenten un menor crecimiento en 2022 combinado con una mayor volatilidad.** La volatilidad provenirá de los niveles sostenidos de inflación, las limitaciones de la cadena de suministro, la escasez de mano de obra y de talento, las alzas previstas de los tipos de interés, la reducción del estímulo fiscal, las tensiones geopolíticas, etc. Esto se compensará en parte con una mayor productividad.

- **Las valoraciones del mercado podrían comprimirse en varios sectores, especialmente en los de alto crecimiento, tras un fuerte 2021.**

Impulsar el crecimiento, las estrategias de buy & build y la implementación de tecnología serán aún más críticos que antes para crear valor.

- **En lo que respecta a los inversores, la diversificación y la selección de gestores siguen siendo fundamentales.**

En tiempos inciertos, la diversificación de la cartera (por Vintage, tipo de estrategia, sector, región y tamaño de la operación), así como un riguroso proceso de due diligence, seguirán siendo las principales herramientas de protección.

- **Identificar e invertir en los mejores gestores de PE es más importante que nunca.**

Los gestores de PE de mayor calidad, con estrategias bien diseñadas y una gestión activa de la cartera, muestran menor volatilidad y mejores retornos en periodos de desaceleración.

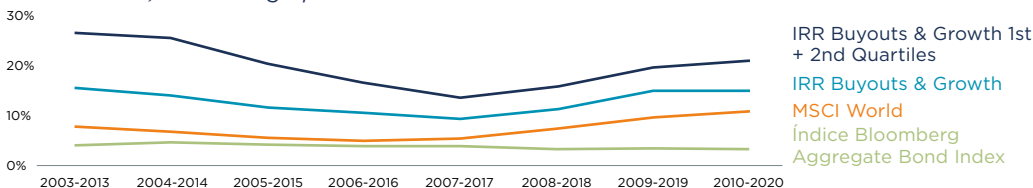
- **Los mejores gestores de PE se centran en los fundamentos y la creación de valor para sortear la incertidumbre.**

El foco está en (1) la selección de temáticas de crecimiento secular, (2) asegurar activos con la mejor valoración posible, que sean líderes con un fuerte posicionamiento competitivo y poder de fijación de precios, (3) la transformación de los negocios para crecer tanto orgánicamente como a través de adquisiciones.

- **El PE ha demostrado que obtiene retornos consistentemente superiores a los otros tipos de activos.**

Rentabilidad de los fondos de PE Buyout y Growth frente a las Clases de Activos Tradicionales

Fuente: Eikon; TIR neta agrupada a 10 años vista



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

- Private Equity
- Venture Capital
- Healthcare / Life Sciences
- Real Assets
- Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Venture Capital

Invertir en las startups que lideran la revolución digital. Galdana Ventures ofrece un acceso global y diversificado a las mejores gestoras y fondos de Venture Capital



La revolución digital en curso se ha acelerado debido a la pandemia del COVID, el desempeño del Venture Capital ha sido muy sólido y esto se ha reflejado de forma notable en los retornos de los fondos de fondos de Galdana

- En el cuarto trimestre, todos los vehículos de Galdana tuvieron una TIR neta entre el 26% y el 66%
- Galdana I y Galdana II se han revalorizado más de un 50% anual
- El total de salidas asciende a 90 OPV y 76 fusiones y adquisiciones, lo que eleva el DPI neto de Galdana I al 9%
- La cartera de empresas subyacentes de Galdana incluye alrededor del 30% de los unicornios tecnológicos existentes en el mundo, lo que constituye una sólida señal de la calidad de la cartera y de los gestores en los que invierte Galdana

La tecnología está revolucionando y transformando todos los sectores. La tecnología es ahora la corriente principal y afecta a todas las industrias de la economía, lo que aumenta la diversificación del Venture Capital. Algunos de los sectores y verticales en los que se prevé una importante actividad de inversión en 2022 son:

- Inteligencia artificial, aprendizaje automático, visión por ordenador
- Blockchain, Web 3.0, contratos inteligentes, finanzas descentralizadas, metaverso
- Ciberseguridad, gestión de la identidad y modelos de negocio digitales
- ClimateTech y CleanTech
- Tecnología energética, incluidas las energías renovables, el hidrógeno, la fusión y el almacenamiento de energía

1.Crunchbase as of 26th April 2022.

Nota: Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro. Los fondos de fondos de Galdana se refieren a los fondos de Venture Capital gestionados por Altamar CAM Partners, SL.

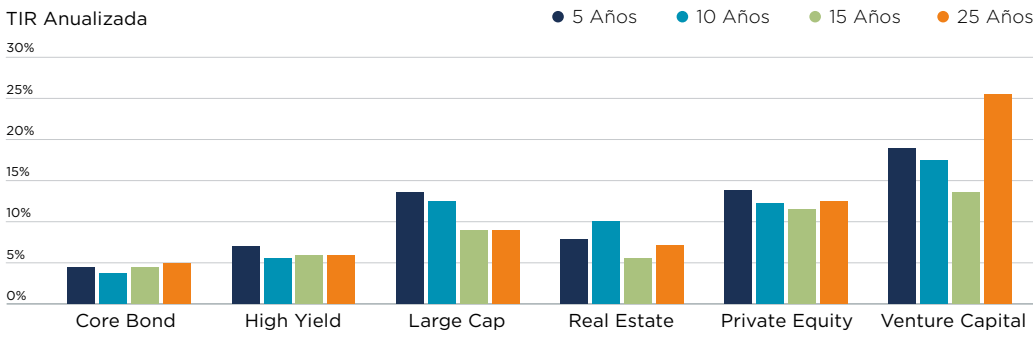


Tendencias relevantes del mercado

- Venture Capital ha superado sistemáticamente a otras clases de activos a lo largo del tiempo.

Retornos del Venture Capital frente a otros activos.

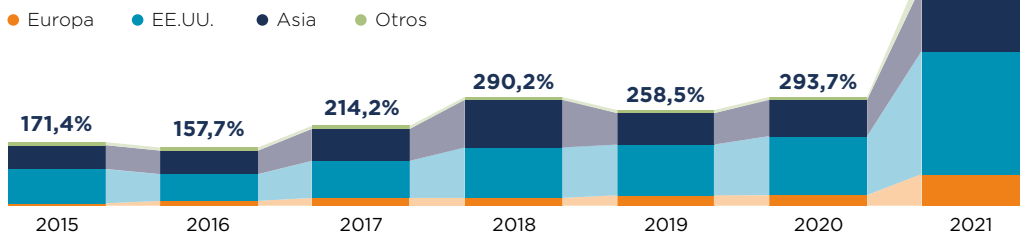
Fuente: Top Tier Capital Partners



- Las compañías tecnológicas permanecen en el ámbito privado durante más tiempo a medida que el sector de Venture Capital crece y es capaz de responder a las necesidades de financiación de estas nuevas compañías. Por lo tanto se genera más valor que nunca durante la vida privada de las compañías antes de salir a bolsa.
- El número de unicornios mundiales, empresas tecnológicas privadas valoradas en más de 1.000 millones de dólares, se ha disparado en los últimos años hasta superar los 1.200 en 46 países, con un valor total de 4,4 millones de dólares.
- Las tres macrorregiones tecnológicas, América del Norte, Asia y Europa, muestran un sólido crecimiento y altos niveles de innovación, creando un espléndido ecosistema para que se desarrollen y triunfen más startups.

Financiación Global de Venture Capital \$B

Fuente: CB Insights



- La revolución digital y la transformación tecnológica en curso están cambiando cada vez más nuestra forma de vivir y de hacer negocios.
- La tecnología ha pasado de ser un “nice-to-have” a ser una necesidad y un elemento esencial para sobrevivir y prosperar en la economía actual, y esta necesidad se intensificará en el futuro.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión
 Private Equity
 • Venture Capital
 Healthcare / Life Sciences
 Real Assets
 Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invertiendo en el futuro

Healthcare / Life Sciences

Inversiones en Venture directas o a través de fondos de fondos (venture, growth, buyout) en terapias disruptivas, tecnologías o activos del sector salud que respondan principalmente a necesidades médicas no cubiertas con un alto impacto social o que proporcionen acceso a la atención sanitaria



Invirtiendo en el Sector Salud desde
2001



Volumen Total Invertido en Sector Salud
€734m



Número de Fondos/ Coinversiones
73

Venture Capital Directo: En 2021 el TVPI de Alta Life Sciences Spain I FCR creció un 22% interanual y el fondo anunció **la primera salida de su cartera:**

- Vifor Pharma adquirió el **100% de Sanifit por €205 millones** al momento del cierre más diferentes royalties a recibir en el futuro con el cumplimiento de hitos clínicos, regulatorios y de ventas
- El cierre de la transacción tuvo lugar en el primer trimestre de 2022, lo que permitió una primera distribución considerable a los inversores (**20% DPI**)

Tamaño Fondo Directo de Venture
€79m

Compañías inversión Directa
9

Cambio TVPI LTM
+22%
A 4Q2021

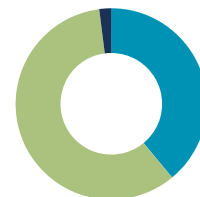
Fondo de Fondos Sector Salud:

- Dos vehículos de inversión en el sector salud con un volumen total de **€94 millones**
- Healthcare Opportunities I (Vintage 2006-2008) está valorado a un TVPI neto de **1,86x**. Ha disfrutado de **187** salidas en su cartera de las cuales **28** se han realizado por encima de 5x
- Healthcare Opportunities II tiene 8 fondos subyacentes, y es de vintage 2018-20. Ya ha tenido **33** salidas en su cartera, **5** de las cuales han tenido un múltiplo superior a **4,0x**

Total Compromisos
€94m

Generaciones de Fondos
2

Estrategia



- VC
- Buyout
- Real Assets

Nota: Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro.



Tendencias Relevantes del mercado

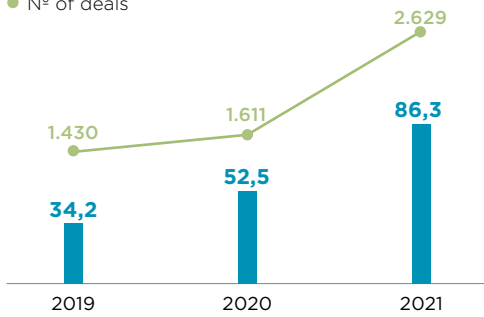
Hitos Destacados de la Industria Sanitaria

- El mercado de Venture sanitario continuó su expansión en 2021 con un flujo creciente de oportunidades de inversión.

Financiación y Operaciones de VC en el Sector Salud (UE + EE.UU.)

Fuente: *Healthcare Investments & Exits Annual 2022, Silicon Valley Bank*

- Dólares en VC (US y Europa), en \$b
- N° of deals

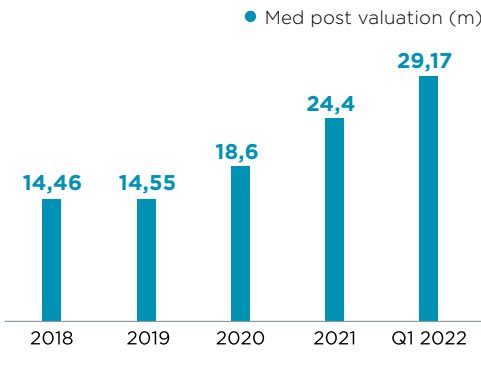


- Nuevos máximos en 2021: Los nuevos fondos de venture en el sector salud casi duplican el récord de 2020.
- Todos los sectores de la salud registraron una inversión récord en 2021. La financiación de compañías sanitarias superó los 80.000 millones de dólares, superando el récord de 2020 en más de un 30% en Estados Unidos y Europa.

- En 2021 surgieron 42 unicornios de tecnología sanitaria, más de 4x la actividad de 2020.
- OPAs se triplicaron y las fusiones y adquisiciones se duplicaron en 2021.
- La captación de fondos de VC probablemente se ralentizará en 2022, ya que la mayoría de las empresas han captado nuevos fondos en los últimos 12-18 meses. Estos inversores se centrarán en invertir sus fondos recientemente cerrados, probablemente a un ritmo más lento que en 2021.
- Las valoraciones de las compañías sanitarias privadas siguieron disfrutando del reciente impulso positivo.

Mediana de la valoración posterior al pago de la asistencia Sanitaria del VC (global)

Fuente: *Pitchbook*



Temas Sanitarios a tener en cuenta en 2022

- **La corrección del sector de biotecnología en el mercado público y su posible impacto en la dinámica del mercado privado.**
- **Medicina personalizada gracias a los avances en genética.**
- Los pagadores presionan por una atención basada en el valor.
- Aumento del asesoramiento, el diagnóstico y el tratamiento digitalizado de los pacientes.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión
Private Equity
Venture Capital
• Healthcare / Life Sciences
Real Assets
Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

Real Assets

Inversión en Real Assets a nivel global, incluyendo activos inmobiliarios y de infraestructura, a través de oportunidades indirectas (fondos y coinversiones) y directas


Experiencia
+15
Años


Escala
+€2.100 Mn
AUMs


Equipo
19
Profesionales


Partnership
+50
Top-tier GPs


Diversificación
+2.300
Empresas


Alcance Global
+30
países

A pesar del COVID-19, la división de Real Assets ha demostrado un buen desempeño:

- Nuestros fondos de fondos han logrado una revalorización del 13% del TVPI año tras año y un rendimiento constante de más del 3%¹, con una saludable diversificación
- La venta de tres inversiones directas nos ha permitido distribuir más de €430 millones a inversores

El equipo de Real Assets está bien posicionado para aprovechar las oportunidades a nivel mundial a través de su oferta actual centrada en la inversión en las principales tendencias de mercado

- **Altan V**, la última generación de nuestro exitoso fondo de Real Estate
- **ACP Megatrends Sustainable Co-investments**, un fondo de coinversiones enfocado en megatendencias con factores estructurales favorables
- **Altamar Infraestructure Income III** cuyo lanzamiento está previsto para el segundo semestre de 2022
- **Oportunidades directas** atractivas en torno a temas de alta convicción

Nota 1: rendiendo constante se refiere a los fondos de Infra.

Nota: Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro.

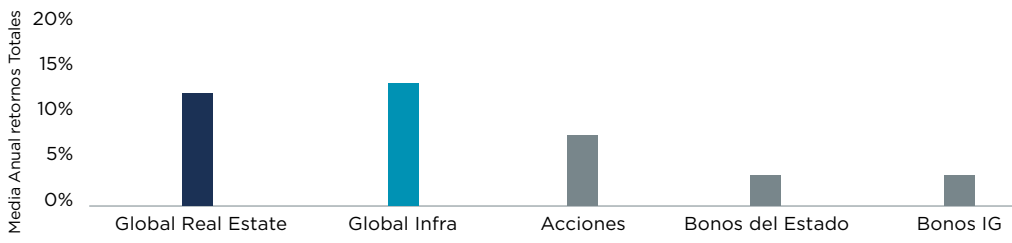


Tendencias Relevantes del Mercado

- La inversión en activos reales suele ser una buena protección contra la inflación, como lo demuestran los rendimientos superiores de los activos reales en entornos anteriores de alta inflación.

Rentabilidad Total Anual Media durante Periodos Inflacionarios desde 2001

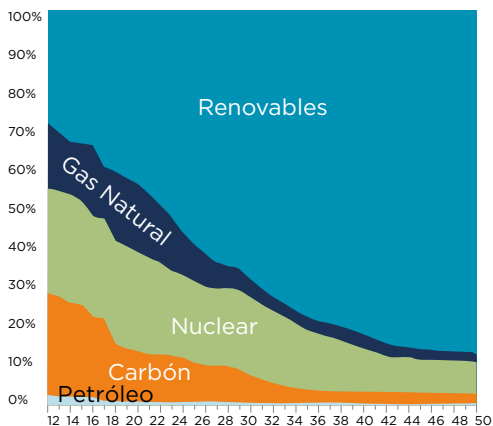
Fuente: Bloomberg, Barclays, NCREIF, MSCI; EDHEC y S&P; a 31 de diciembre de 2020 (datos anuales desde 2001).



- La selección de sectores sigue siendo clave, ya que se espera que los activos reales impulsados por megatendencias se beneficien de un crecimiento resiliente de flujos de caja operativos subyacentes.
- En este sentido, la transición a la comunicación digital, que se ha visto acelerada por la pandemia, requiere una inversión masiva en el despliegue de fibra, torres de telecomunicaciones y centros de datos (más de 240.000 millones de dólares invertidos en infraestructura digital durante 2021).
- La demanda por logística y almacenamientos modernos ha mostrado un fuerte crecimiento, ya que la penetración del comercio electrónico va en aumento (+2,0x desde 2015) y los inquilinos pivotan del “just-in-time” al “just-in-case”.
- Los acontecimientos geopolíticos empujan a los gobiernos a adoptar más rápidamente las energías renovables y a cumplir los objetivos de reducción de las emisiones de CO2. Como resultado, se espera que en 2050 las energías renovables suministren más del 85% de la electricidad en Europa, para lo cual deberán invertirse 11,5 billones de dólares sólo en el continente.
- El sector sanitario también requerirá importantes inversiones para apoyar el envejecimiento de la población (el 25% de la población en Europa y América del Norte tendrá más de 65 años en 2050) y el aumento de conciencia sobre el bienestar integral.
- Hasta 2021, más del 70% de las inversiones en activos reales de Altamar CAM se han desplegado en sectores que se benefician de estas megatendencias.
- Estas megatendencias serán claves en la oferta actual y futura de Real Assets, que incluye los fondos **ACP Megatrends Sustainable Co-investments, Altan V y Altamar Infrastructure Income III.**

Proyección combinación de combustibles para generación eléctrica Europea

Fuente: BNEF, a 24 de Mayo 2019



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión
Private Equity
Venture Capital
Healthcare / Life Sciences
• Real Assets
Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invertiendo en el futuro

Private Credit

Aprovechar la desintermediación bancaria para otorgar financiación corporativa. Esta estrategia ha funcionado bien durante la pandemia y su estructura de tipos variables favorecerá su rendimiento en entornos de tipos de interés al alza


Experiencia
+20
 años


Escala
+€900 Mn
 AUMs


Equipo
8
 profesionales


Partnership
+25
 Top-tier GPs


Diversificación
+1.300
 préstamos corporativos


Alcance mundial
+30
 países

Nuestra cartera de deuda privada se ha comportado muy bien en 2021 a pesar del complejo contexto creado por el COVID-19, las tendencias macroeconómicas y los riesgos geopolíticos

- La cartera de APD I, que cuenta con cerca de 900 préstamos concedidos a compañías europeas, obtuvo un rendimiento bruto del 6,62% en los últimos 12 meses
- La cartera no ha sufrido pérdidas desde su creación y sólo el 0,04% de los préstamos han sido reestructurados debido al grave impacto del COVID-19
- El EBITDA medio de las compañías sobre las que tenemos exposición crediticia es de unos 77 millones de euros, y los sectores más representados son los servicios empresariales, el sector tecnológico y la sanidad

Nuestras estrategias de deuda privada ofrecen a los inversores una alternativa a los mercados tradicionales de renta fija con una combinación de generación de ingresos, apreciación del capital, baja duración y fuerte protección contra caídas

- **Parte superior de la estructura de capital:** las economías excesivamente apalancadas en los sectores público y privado, además de la incertidumbre desde una perspectiva macroeconómica, recomiendan buscar protección en las posiciones senior de la estructura de capital
- **La baja duración** es primordial en un entorno de subida de tipos para evitar una importante volatilidad de los precios en las carteras de los inversores
- **Aprovechar la volatilidad del mercado** mediante estrategias oportunistas para beneficiarse de los catalizadores del mercado, como la inflación, las subidas de tipos, el apalancamiento excesivo, las dislocaciones de la cadena de suministro o los cambios tecnológicos

Nota: Los resultados pasados no son necesariamente indicativos de los resultados futuros, ya que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían anteriormente y pueden no repetirse en el futuro.

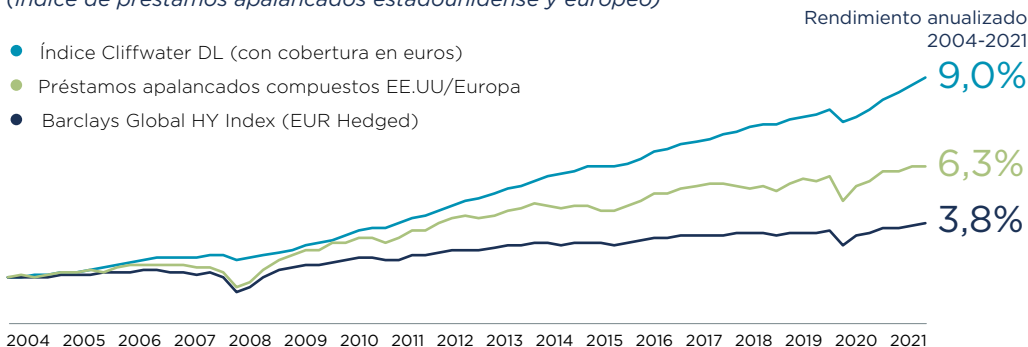


Tendencias Relevantes del Mercado

- Los préstamos directos han demostrado ser ágiles, flexibles y creativos frente a la importante alteración del mercado causada por la pandemia, y la posterior recuperación del mercado en 2021. La prima concedida a la deuda privada frente a los mercados públicos ha seguido creciendo en los últimos 17 años.

Rendimiento de retorno Privado vs Público

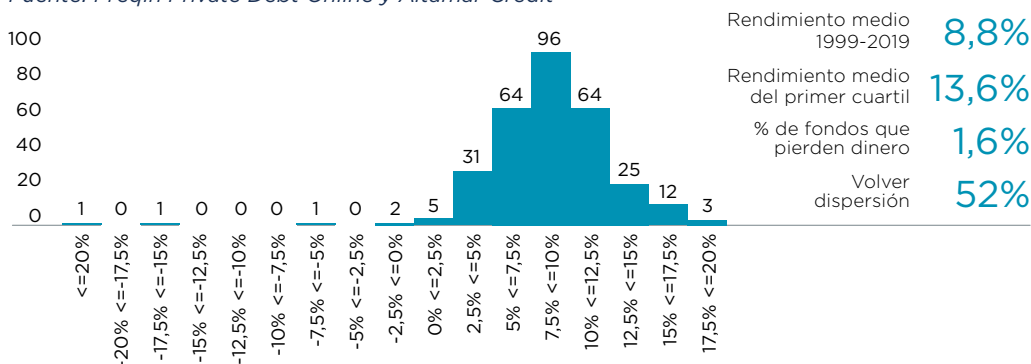
Fuente: Bloomberg Barclays Global High Yield / Compuesto de S&P LSTA y S&P ELLI (índice de préstamos apalancados estadounidense y europeo)



- La selectividad sigue siendo de suma importancia, ya que la dispersión de la rentabilidad en todo el espectro de la deuda privada sigue siendo elevada. El COVID-19 también tuvo el efecto de diferenciar a los gestores con mejores resultados y validar sus estrategias.

Distribución por Añada de los Retornos de Préstamos Directos: 305 fondos (1999-2019)

Fuente: Preqin Private Debt Online y Altamar Credit



- Los principales retos a la hora de invertir en los mercados de crédito privado actuales son, en general, la inflación, las subidas de tipos, el aumento de la competencia, la actual incertidumbre sobre las pandemias, los balances excesivamente apalancados y los riesgos geopolíticos. Para navegar por este entorno se necesitan gestores experimentados con ventajas diferenciadas en materia de contratación, experiencia en el análisis fundamental y un enfoque de suscripción disciplinado y coherente.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión
Private Equity
Venture Capital
Healthcare / Life Sciences
Real Assets
• Private Credit

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invertiendo en el futuro





4

Actividades de Asesoramiento y Distribución

Distribución de
Fondo de Terceros

Corporate Advisory



Distribución de Fondos de Terceros

Altamar Global Investments es una agencia de valores creada con el objetivo de proporcionar a los clientes institucionales españoles y portugueses un acceso directo y eficiente a los productos de gestores internacionales de activos tradicionales y alternativos de máxima calidad

Altamar Global Investments tiene una filosofía clara centrada en la generación de valor para los clientes y aprovecha todos los recursos de AltamarCAM en términos de análisis y due diligence para identificar, acceder, seleccionar y poner a disposición de los clientes gestores y productos de la máxima calidad en clases de activos como crédito privado, estrategias de retorno absoluto, renta variable *long only* tradicional, bonos y estrategias de activos mixtos.

Altamar Global Investments cuenta con su propio equipo de atención al cliente.

Altamar Global Investments ha firmado acuerdos comerciales con Baillie Gifford, Blackstone Alternative Asset Management, Blackstone Credit, ICG (Intermediate Capital Group), KKR, Stone Harbor Investment Partners, Troy Asset Management y Veritas Asset Management.

Desde su creación en julio de 2014 hasta diciembre de 2021 Altamar Global Investments ha captado más de \$2.000 millones.

Equipo Senior



Miguel Rona
Partner



Jesús Ipiña
Managing Director

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

- Distribución de Fondos de Terceros

Corporate Advisory

Invirtiendo en el futuro

UCITS structure

Fondo	Tipos de Fondo	Liquidez	Estrategia	Geografía
Baillie Gifford WW Global Alpha	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Global
Baillie Gifford WW Long Term Global Growth	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Global
Baillie Gifford WW U.S. Equity Growth	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	U.S.
Baillie Gifford WW Emerging Markets Leading Companies	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Mercados Emergentes
Baillie Gifford WW Japanese	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Japón
Baillie Gifford WW Pan - European	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Europa
Baillie Gifford WW Discovery	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable - Small Cap	Global
Baillie Gifford WW Positive Change	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable - Impact	Global
Blackstone Diversified Multi-Strategy	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Retorno Absoluto - Multiestrategia	Global
Blackstone Systematic Credit - Low Carbon Investment Grade Corporate Fund	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija- Investment Grade	U.S.
Blackstone Systematic Credit - Low Carbon Global Investment Grade Corporate Bond	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija- Investment Grade	Global
Blackstone Systematic Credit - Enhanced Global Credit Fund	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija	Global
Blackstone Systematic Credit - Low Carbon Euro Short Duration Corporate Bond Fund	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija- Corto Plazo	Europa
Blackstone Systematic Credit - Low Carbon High Yield Corporate Bond	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija- High Yield	Global



Blackstone Systematic Credit - Emerging Market Corporate Fund	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija-Corporate	Mercados Emergentes
Blackstone Systematic Credit - Market Neutral Fund	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Fija-Market Neutral	Global
Stone Harbor Emerging Markets Debt	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Deuda emergente - USD	Mercados Emergentes
Stone Harbor Emerging Markets Local Currency Debt	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Deuda emergente-Local Currency	Mercados Emergentes
Stone Harbor Emerging Markets Corporate Debt	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Deuda Emergente Corp. USD	Mercados Emergentes
Troy Trojan	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Mixto Flexible	Global
Troy Trojan Income	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	UK
Veritas Global Focus	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Global
Veritas Asian	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Renta Variable	Asia ex - Japón
Veritas Global Real Return	UCITS Irlandés - Registrado en CNMV	Diaria	Retorno Absoluto - Long / Short	Global

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

- Distribución de Fondos de Terceros
- Corporate Advisory

Invirtiendo en el futuro

Non UCITS structure

Fondo	Tipos de Fondo	Liquidez	Estrategia	Geografía
Blackstone European Senior Loan	QIF Irlandés - Registrado en CNMV (AIFMD)	Mensual	Senior Loans	Europa
Blackstone Partners	ICAV Irlandés - Registrado en CNMV (AIFMD)	Semestral Semestral	Absolute Return - Multi-strategy	Global
Blackstone European Senior Debt II	Luxembourg SCSp - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Direct Lending	Europa
Blackstone Strategic Capital Holding II	Luxembourg SCSp - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Private Equity (GP Stakes)	Global
Blackstone Capital Opportunities Fund IV	Luxembourg SCSp - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Mezzanine	Global
Blackstone Tactical Opportunities Fund IV	Luxembourg SCSp - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Private Equity	Global
ICG Total Credit	Irish QIF - Registered with the CNMV (AIFMD)	Daily	Multi Credit	Europa
KKR Lending Partners Europe	U.K. LP - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Direct Lending	Europa
KKR Private Credit Opportunities Partners II	U.K. LP - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Mezzanine	Global
KKR Revolving Credit Partners	Luxembourg SCSp - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Revolving Credit Facilities	Europa
KKR Dislocation Opportunities	Luxembourg SCSp - Registered with the CNMV (AIFMD)	Fondo Cerrado	Dislocated Credit	Global



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

- Distribución de Fondos de Terceros
- Corporate Advisory

Invirtiendo en el futuro

Corporate Advisory

Asesoramiento independiente financiero y estratégico para empresas en operaciones corporativas



Experiencia combinada

+150

años



Cerrado con éxito

+100

Transacciones



Volumen de transacciones

+\$2.000 Mn

en 2021



Asesorando a

+30

GPs locales e internacionales



Transacciones que involucran

9

Diferentes países



Equipo

10

Profesionales

Altamar Advisory Partners se ha consolidado como el **asesor de referencia para empresas familiares y grupos de Private Equity**

- **Excelencia** en la ejecución impulsada por la experiencia del equipo en bancos de inversión de gran tamaño y el **compromiso** personal de los socios principales en cada transacción
- Asesoramiento **independiente** y honesto a los clientes
- Experiencia en todos los productos (M&A, ECM, DCM, HY) con **una experiencia inigualable en Private Equity**

Asociaciones exitosas para complementar sus capacidades:

- **Alianza estratégica con Larrain Vial**, banco de inversión líder en la región Andina
- **Asociación con Perella Weinberg Partners** para el asesoramiento en materia de estructura de capital a clientes en Iberia



Transacciones recientes seleccionadas

Cinven

restaurant brands iberia

Asesor de Cinven en la adquisición de Restaurant Brands Iberia

ALTMAR
ADVISORY PARTNERS

Asesoramiento a la empresa de capital riesgo Cinven en **la mayor operación realizada hasta la fecha en el sector de la restauración en España.**

RB Iberia es una plataforma **líder en restauración rápida** (“QSR”) en Iberia con 500 restaurantes propios y unos 500 franquiciados y el franquiciado principal de la marca Burger King en España, Portugal, Gibraltar y Andorra, y de las marcas Popeyes y Tim Hortons en España.

FRESENIUS

eugin

Asesor financiero del equipo directivo en la venta de la empresa

ALTMAR
ADVISORY PARTNERS

Asesoramiento al **equipo directivo** de Luarmia S.L. y NMC Eugin US Corporation (conjuntamente “Grupo Eugin”) en la **venta de la empresa al grupo hospitalario alemán Fresenius Helios.**

Eugin es uno de los **principales grupos internacionales de fertilidad** con 31 clínicas y 34 centros adicionales en 9 países de 3 continentes.

HEXPOL®

UNICA ESPIGA CAPITAL

Asesor de Espiga en la venta de Unica Mezclas a Hexpol

ALTMAR
ADVISORY PARTNERS

Asesoramiento a Espiga Capital y a los accionistas minoritarios **en la venta de Unión de Industrias C.A., S.A. (Única) a la empresa sueca Hexpol** (cotizada en bolsa).

Unica es un actor importante en el sector de las **mezclas de caucho** en España, suministrando a varios clientes exigentes en los sectores de la automoción, la construcción y la agricultura.

ALTMAR CAM PARTNERS

AltamarCAM PARTNERS

Asesor de Altamar Capital Partners en la integración con CAM Alternatives

ALTMAR
ADVISORY PARTNERS

Asesoramiento a Altamar Capital Partners en la **fusión con la alemana CAM Alternatives.**

La combinación de negocios crea **un gestor de activos privados y un proveedor de soluciones paneuropeo independiente dirigido por socios**, con más de 17.000 millones de euros en activos gestionados.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución de Fondos de Terceros
 - Corporate Advisory

Invirtiendo en el futuro

Equipo Senior



Jaime Fernández-Pita
Partner



José Epalza
Partner



Ramón Peláez
Partner



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección

2. Soluciones y Servicios para Clientes

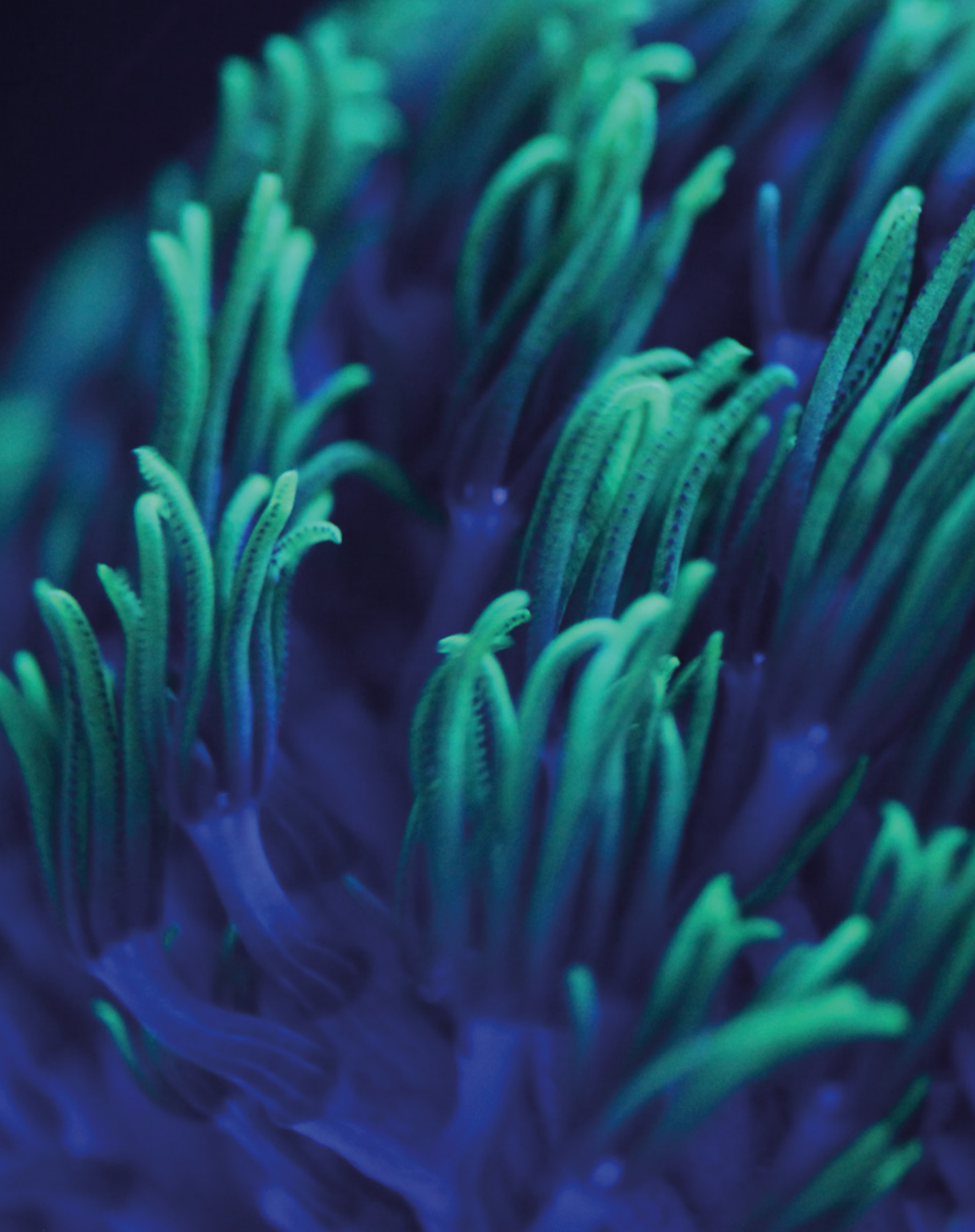
3. Áreas de Inversión

4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Distribución de Fondos de Terceros

- Corporate Advisory

Invirtiendo en el futuro



Invirtiendo en el futuro

ESG

Digitalización

La Fundación





ESG

AltamarCAM se esfuerza por convertirse en un motor de cambio positivo en el sector financiero y en la sociedad, situando la sostenibilidad y la integridad en el centro de la actividad diaria de la Firma

AltamarCAM cree firmemente que los factores ESG no sólo mejoran la rentabilidad y refuerzan el posicionamiento de la Firma como asesor de confianza de nuestros inversores, sino que también mejoran la gestión del riesgo y dan lugar a nuevas oportunidades de inversión y productos para los clientes.

Gobernanza de ESG

La existencia de una estructura de gestión sólida en materia de ESG es clave para la toma de decisiones sofisticada y para la implantación de procedimientos ESG que garanticen la permeabilidad en todos los niveles de la organización. Con ese propósito, AltamarCAM ha reforzado su modelo de gobierno ESG, incluyendo responsabilidades de supervisión e implementación que implican a la Alta Dirección, en la que se distinguen los siguientes niveles:



7

Miembros C-Level

El Comité ESG, presidido por el Co-Chair de AltamarCAM y Co-Head de Private Equity, informa al Consejo de Administración y es responsable de la definición y supervisión de la estrategia y el plan de acción ESG.



11

Ejecutivos Senior

El Grupo Directivo de ESG proporciona apoyo y conocimientos a los diferentes Grupos de Trabajo que llevan a cabo iniciativas transversales incluidas en el Plan de Acción.



6

Miembros de equipos transversales

El Equipo ESG responsable de la ejecución de los planes de ESG, dirigido por el Chief ESG Officer. Encargado de garantizar la alineación de los esfuerzos de la Firma con los principales pilares de la estrategia ESG.

Esta estructura organizativa permite un flujo de trabajo y una ejecución de la estrategia ESG eficiente, favoreciendo la consecución de la ambición de AltamarCAM de convertirse en un líder ESG reconocido en el sector de la gestión de activos alternativos.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

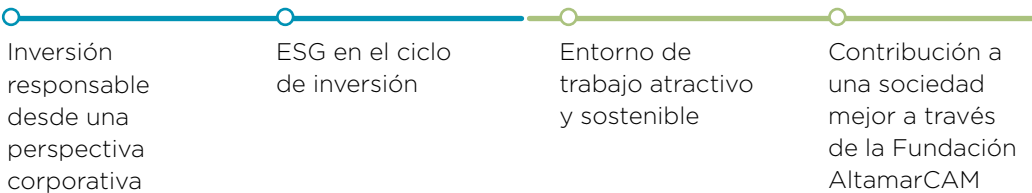
- ESG
- Digitalización
- La Fundación

Estrategia

Para abordar las cuestiones ESG desde un enfoque estratégico, maximizando la identificación de oportunidades y sirviendo de hoja de ruta para el cumplimiento de los objetivos ESG, se ha desarrollado una estrategia a medio plazo que ha sido aprobada por el Consejo de Administración. Esta estrategia se sustenta en cuatro pilares principales que aprovechan los conocimientos, la tecnología y la experiencia de las principales áreas de la Firma.

Nivel inversor

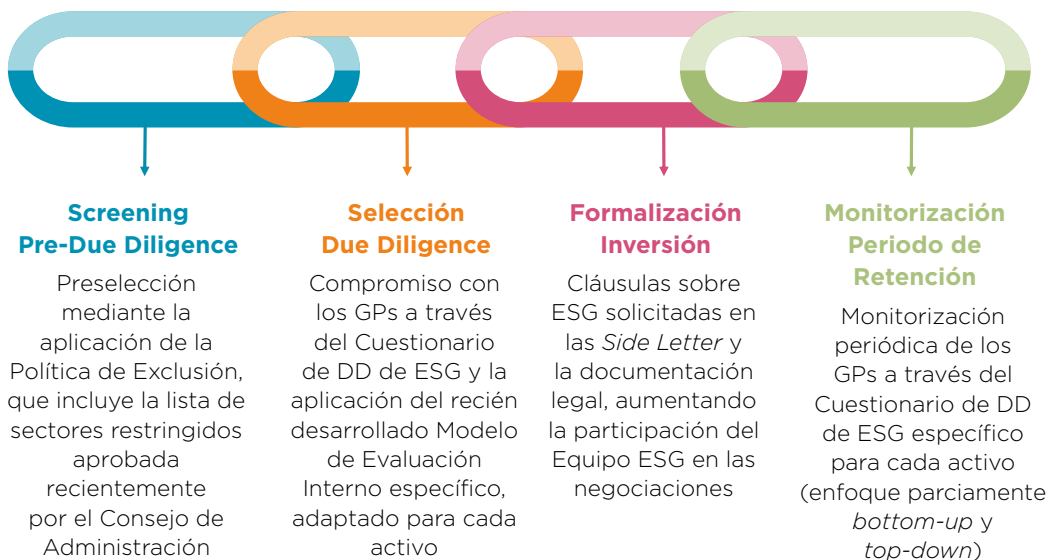
(actuando como asesor de confianza)



La ejecución de la estrategia aprobada está dirigida por el Equipo de ESG, con el apoyo de diferentes áreas de la Firma, logrando una implementación transversal.

Integración de ESG en el proceso de inversión

Los factores ESG se integran en todas las fases del proceso de inversión, desde la Due Diligence hasta el seguimiento realizado durante el periodo de tenencia de las inversiones. Para que la integración tenga éxito, es fundamental la participación de los equipos de inversión y del Equipo ESG.





ESG en Cifras

56% | 44%

Hombres | Mujeres
Igualdad de género

33%

Representación
femenina
en la categoría de
socios

16

Nacionalidades en la
totalidad de la
plantilla

311

tCO₂ compensadas en
2021 en el conjunto
de las oficinas para el
alcance 1, el alcance
2 y el alcance 3
reducido

100%

Materiales de Due
Diligence
elaborados,
incorporando la
sección ESG

A+

Altamar Capital
Partners y CAM
Alternatives
obtuvieron una
A+ y una A,
respectivamente,
en la Evaluación del
PRI 2020* en las
categorías reportadas
en el Informe

Sobre nosotros

1. Mensaje de
nuestra dirección

2. Soluciones y
Servicios para
Clientes

3. Áreas de
Inversión

4. Actividades de
Asesoramiento
y Distribución

Invirtiendo en
el futuro

- ESG
- Digitalización
- La Fundación

*Altamar Capital Partners reportó en las categorías: *Strategy and Governance*, *Private Equity*, *Real Estate*, *Fixed Income e Infraestructure*; y CAM Alternativas en: *Strategy and Governance* y *Private Equity*; para el año 2020.

Cambio climático y neutralidad de carbono

La protección del medio ambiente y la lucha contra el cambio climático son prioridades fundamentales para AltamarCAM.

Por ello, la Firma está plenamente comprometida con el Acuerdo de París y el Green Deal de la Unión Europea. Además, AltamarCAM se ha adherido recientemente a tres iniciativas líderes en materia de clima (TCFD, IIGCC e ICI)* con el objetivo de desarrollar recomendaciones para una divulgación más efectiva de información relacionada con el clima.

La Firma está adoptando las medidas necesarias para descarbonizar progresivamente sus actividades y ha calculado su Huella de Carbono (alcances 1, 2 y alcance 3 reducido - viajes de negocios y desplazamientos de los empleados) para 2019, 2020 y 2021, habiendo alcanzado la neutralidad en carbono en sus operaciones para la totalidad de las oficinas durante estos años.

100%

Compensación de emisiones operacionales



Proyecto de planta de biogás, en Asia



Proyecto de cocinas de energía eficiente, en África



Proyecto de central hidroeléctrica, en Chile



Proyecto de reforestación, en España



Proyecto de reforestación de manglares, en Camboya



Bosque AltamarCAM, en España

Destacar que, a partir de este año, hemos puesto en marcha nuestro propio bosque AltamarCAM, en Pontevedra (España), que seguiremos ampliando con carácter anual. Este proyecto también genera un impacto a nivel social a través de la reinserción laboral, en colaboración con Cruz Roja.

Además, se aplicarán medidas de reducción para garantizar la consolidación de la neutralidad de carbono en la Firma y promover una cultura de sostenibilidad más allá de la compensación.

* TCFD: Task Force on Climate-Related Financial Disclosures, IIGCC: The Institutional Investors Group on Climate Change, ICI: Initiative Climat International.



Implicación con UN PRI



Altamar Capital Partners y CAM Alternatives han sido signatario del PRI de las Naciones Unidas desde 2016 y 2019, respectivamente.

A partir del próximo ciclo de reporte se publicará un informe único, como AltamarCAM Partners.



Rol de patrocinio en el evento PRI in Person 2022 que se celebrará en Barcelona con la misión de impulsar el progreso hacia una economía global más sostenible.

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Compromisos

AltamarCAM reconoce su deber fiduciario para con sus inversores y grupos de interés, y busca la mejora continua en materia de sostenibilidad, optimizando los procedimientos internos para implementar las mejores prácticas del mercado, apoyándose en la tecnología, todo lo cual mejora su enfoque ESG. Para ello, la Firma ha establecido los siguientes objetivos como parte de su compromiso ESG:

 Publicación del primer informe anual ESG de AltamarCAM	 Adaptación de la actual Política ESG a las diferentes clases de activos	 Ampliación de los esfuerzos para medir la huella de carbono de la cartera
 Sofisticación del Modelo de Evaluación Interno ESG (Calificación ESG y DDQ)	 Intensificar la implicación con los LPs y GPs	 Participación activa en iniciativas que promuevan la sostenibilidad

Invirtiendo en el futuro

- ESG
- Digitalización
- La Fundación





Digitalización

Una de las principales prioridades de AltamarCAM en los últimos 6 años ha sido la **Transformación Digital**, muy ligada a la mejora de la Experiencia del Cliente y al aumento de la productividad mediante la mejora de los principales procesos de negocio sin perder de vista la seguridad



Managers / GPs

Total	LTM
393	107



Compromisos Históricos

Total	LTM
884	136



Inversiones Monitoreadas

Total	LTM
8.041	2.513

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro ESG

- Digitalización La Fundación

Principales Módulos de la Plataforma Informática Altamar



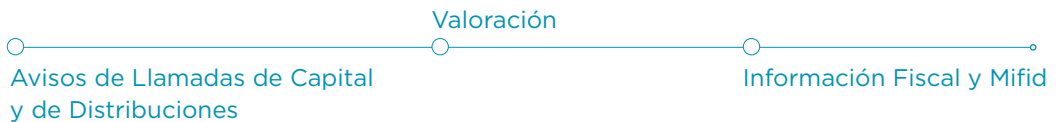
Altamar Plus

Altamar + es una plataforma digital totalmente personalizada que permite a los miembros del equipo de Altamar almacenar, administrar y actualizar información relevante en un repositorio único, ofreciéndonos mayor flexibilidad y adaptación a nuestro propio modelo de negocio y a las necesidades de nuestros inversores. Dispone de numerosas funcionalidades integradas para gestionar eficazmente todos nuestros fondos de fondos, soluciones y mandatos:



Plataforma de Agentes de Colocación

La plataforma de agentes de colocación automatiza el proceso de incorporación de los inversores de banca privada. También incluye interfaces especiales para compartir datos automáticamente con ellos en diferentes procesos:





BI: Data mart + Power BI

Nuestra estrategia de Big Data consiste en transformar todos los datos de nuestro sistema central en una base de datos inteligible y fiable que distribuye automáticamente cuadros de mando accionables a cada miembro de la organización de forma diaria.

El objetivo es ser capaces de responder a cualquier pregunta que un interesado pueda tener sobre el desempeño de la compañía para fundamentar la valoración.



Portal LP

Es un portal web privado y exclusivo para inversores que contiene información y documentos sobre las inversiones de los clientes y su desempeño.

Incluye las posiciones globales del inversor y principales métricas, detalles de los flujos de caja, notificaciones, estados de posición de cada cuenta, etc. Hemos desarrollado diferentes soluciones y funcionalidades para cada usuario:



Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

- Invirtiendo en el futuro
- ESG
 - Digitalización
 - La Fundación

FUNDACIÓN
Altamar //



▶ Ver vídeo





La Fundación

Tener un impacto positivo en la sociedad, no sólo como inversores sino también a través de las iniciativas filantrópicas de la Fundación, forma parte del atractivo de la firma como empleador y supone un gran esfuerzo de equipo

Dando vida a la misión de la Fundación:

Total de proyectos apoyados con convenio de colaboración:



Proyectos enfocados en salud



Proyectos enfocados en educación



Proyectos enfocados en *Venture Philanthropy* / Inversión de Impacto



Proyectos renovados de 2020

Proyectos renovados de 2021

Nuevos proyectos de 2022

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro
ESG
Digitalización
• La Fundación


Evolución por año



Más del **70%**
del equipo se compromete
anualmente con la Fundación
apoyando las iniciativas que
promueve



Ayudamos a las
Fundaciones con las que nos
comprometemos a **medir**
su impacto a través de KPIs
específicos


	2020	2021	2022*
 Beneficiarios directos	464	581	47
 Voluntarios	45	52	23

Amigos de la Fundación

Actividades para apoyar la Red de la Fundación



178
Participantes



+15
Colaboraciones

*2022 a mayo 2022



Proyectos 2021

Impulsamos la Venture Philanthropy / inversión de impacto a través del Fondo de Fundaciones

Voluntarios de AltamarCAM y de la Fundación apoyan al Comité de Inversiones de este fondo, puesto en marcha por diez fundaciones para dar apoyo financiero y técnico a empresas con proyectos innovadores de **alto impacto social**.

Importancia de la medición de impacto a través del 'Proyecto Impacta' en colaboración con la Fundación Integra

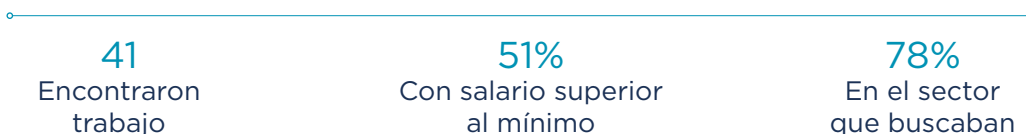
Inserción laboral de colectivos sociales en situación de extrema desventaja.

Desarrollo de una herramienta metodológica avanzada de medición de impacto (Teoría del Cambio).



70

Casos estudiados de los cuales:



Fundación Amigos del Museo del Prado

La Fundación y la firma se han convertido en Amigos del Museo del Prado como parte de sus iniciativas en materia de educación para el año 2022.



Fundación Amigos Museo del Prado

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro
 ESG
 Digitalización
 • La Fundación

* Data del documento: "Aniversario 20 años Fundación Integra, mesa redonda mejores prácticas"

Convenios 2021

Impacto en educación



#StartExit de Fundación Exit

Ayudar a jóvenes en **riesgo de abandono escolar** a continuar su formación para promover la integración social y luchar contra el desempleo juvenil.

180

Beneficiarios

26

Estudiantes impactados por voluntarios

6

Voluntarios



‘Language Immersion’ de la Fundación Tajamar

Becas y voluntariado para el **desarrollo del inglés de estudiantes de entornos vulnerables**. Los voluntarios actúan como punto de referencia e inspiración.

200

Beneficiarios

76

Estudiantes impactados por voluntarios

19

Voluntarios (incluyendo de NY, SC y COL)*



Escuela de Verano de Fundación ExE

Programa de desarrollo profesional dirigido a jóvenes y profesionales que aspiran a generar un cambio educativo y social en beneficio de la **igualdad de oportunidades para todos los niños**.

150

Estudiantes

40

Nuevos profesores

22

Voluntarios

Cocina Solidaria de la Asociación Norte Joven

Formación en cocina y restauración para 17 jóvenes desfavorecidos

de entre 16 y 25 años que además reciben Educación Secundaria.

17

Beneficiarios

73

Participantes



Beca ‘Escuela de Música Reina Sofía’ de la Fundación Albéniz

Beneficiaria: Montserrat Egea, violonchelista.

*NY: Oficina de New York; SC Oficina de Santiago de Chile; COL: oficina de Colonia



Impacto en salud



Terapia Asistida con Animales de Fundación A la PAR

Desarrollo de un programa de terapia asistida con animales como parte del tratamiento para adultos con discapacidad, para ayudar a su control y expresión emocional.

25

Beneficiarios

10

Participantes



Cuidados paliativos pediátricos de la Fundación Laguna-Vianorte

Asistir a niños en fase terminal que carecen de atención médica y social continuada mediante el apoyo de un equipo formado por una enfermera, un fisioterapeuta respiratorio y un musicoterapeuta.

14

Niños tratados

28

Familiares impactados



“Tu Ayuda Suma” de Fundación Próximo Próximo

Ayuda a personas con discapacidad física, psíquica y/o sensoriales, que por su falta de recursos económicos, no pueden afrontar por sí mismas las necesidades básicas de su vida diaria.

10

Beneficiarios

55

Participantes

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro
ESG
Digitalización
• La Fundación

Informe EQA de Buena Ejecución

EQA ha validado el documento ‘Proceso de evaluación y selección de proyectos de la Fundación Altamar’ considerando:

- Alineación entre la misión de la Fundación y la empresa
- Alineación del proceso con los ODS apoyados
- Fases, requisitos y gobernanza del proceso de evaluación y selección de proyectos
- Sistema de gestión y seguimiento de los proyectos seleccionados
- Sistema de medición y gestión del impacto de los proyectos



* EQA es un organismo internacional de certificación, inspección y verificación de estándares ESG.

Fundación Altamar: por el mundo

La Fundación va a apoyar un proyecto en cada uno de los países en los que la firma está presente, con el fin de aumentar su impacto aprovechando las capacidades del equipo de AltamarCAM



LITERACY PARTNERS NUEVA YORK

Apoyar a familias a través de un enfoque educativo de dos generaciones con clases gratuitas, talleres comunitarios y medios educativos, para que los padres y cuidadores de bajos ingresos e inmigrantes desarrollen las habilidades de alfabetización y lingüísticas necesarias para tener éxito en el mundo actual.

DALEPROFE SANTIAGO DE CHILE

plataforma para escuelas vulnerables y profesores de guarderías infantiles que presentan proyectos que pueden mejorar las capacidades de aprendizaje de sus alumnos.



**DKMS
COLONIA**

Promover la contribución de los donantes a esta organización benéfica internacional dedicada a la lucha contra el cáncer de sangre y los trastornos sanguíneos.



**SHIP2B FOUNDATION
BARCELONA**

Contribuir a través de mentoring y financiación a un proyecto de inversión con impacto social con el objetivo de aumentar la calidad de su propuesta de valor y su plan de negocio.

**APOYO
A UCRANIA**

Más de 50.000€
recaudados en donaciones
realizadas por el equipo

26.000€

Donados por la firma

Total de presupuesto

76.000€

**Apoyo a una iniciativa de
Invest Europe para la Cruz Roja
Internacional**

**Artículos de ayuda urgente
comprados y entregados por
el equipo en Colonia**

**Apoyo a Remar para los
campamentos in situ**

**Financiación de una ambulancia
para que la Orden de Malta
ayude a los refugiados en
Polonia**

Sobre nosotros

1. Mensaje de nuestra dirección
2. Soluciones y Servicios para Clientes
3. Áreas de Inversión
4. Actividades de Asesoramiento y Distribución

Invirtiendo en el futuro

ESG

Digitalización

- La Fundación

Información Importante

Este documento contiene información sujeta a cambios sobre Altamar CAM Partners S.L., CAM Alternatives GmbH, y otras sociedades filiales o participadas de las mismas especialmente las entidades reguladas Altamar Private Equity, S.G.I.I.C., S.A.U., Altamar Global Investments A.V., S.A. y Altan Capital S.G.I.I.C. SAU (denominadas conjuntamente "AltamarCAM"), sobre los fondos y vehículos gestionados activamente o asesorados por AltamarCAM (denominados conjuntamente los "Fondos" y cada uno de ellos un "Fondo"), y sobre la industria del capital riesgo y capital inversión (Private Equity) y/o capital riesgo inmobiliario (Private Equity Real Estate), infraestructuras, tecnología, secundarios, private debt, direct lending y/o los fondos de retorno absoluto.

AltamarCAM ha adoptado todas las medidas posibles a su alcance para que la información aquí reflejada sea cierta y rigurosa y para que ningún hecho relevante haya sido omitido de manera que pueda dar lugar a valoraciones o evaluaciones equivocadas. Cierta información que contiene este documento ha sido obtenida de fuentes ajenas a AltamarCAM.

La información contenida en este documento se proporciona de forma confidencial a un número limitado de inversores con fines exclusivamente informativos y de análisis, y no debe considerarse como una recomendación legal, fiscal o de inversión o como una oferta de venta para adquirir ningún producto de inversión gestionado o no por AltamarCAM. **Ninguna persona/entidad que reciba este documento debería adoptar decisión de inversión alguna sin recibir asesoramiento personalizado previo de carácter legal, fiscal, financiero o de otro carácter, a tenor de sus circunstancias personales.** Los inversores (existentes o potenciales) deben realizar sus propias averiguaciones y evaluaciones de la información contenida en este documento. Cada uno de ellos debe consultar con su propio abogado, asesor, fiscalista, etc. en cuanto a temas legales, comerciales, y tributarios o de cualquier otro orden, relativos a la información contenida en este documento. Cada inversor debe buscar dichos asesoramientos de forma independiente basándose en sus circunstancias particulares.

Está expresamente prohibida la publicación, copia o reproducción (total o parcial) de este documento o su envío o revelación (total o parcial) a cualquier persona/entidad. Por tanto, los destinatarios de este documento no harán copias ni divulgarán el contenido del mismo sin la autorización expresa por parte AltamarCAM, salvo respecto de aquellas copias que sean realizadas exclusivamente para su uso interno por parte de aquellas personas de la organización del destinatario que, en el desempeño de sus funciones, deban tener acceso a dicha información. En este sentido, el destinatario de este documento se responsabiliza ante AltamarCAM de comunicar la obligación de confidencialidad a los empleados de su organización, así como a cualquier persona o entidad que pudiese tener acceso al mismo.

Cada destinatario reconoce y acepta que está frente a información confidencial que pudiera representar secreto comercial o industrial de AltamarCAM, la cual no debe ser revelada a terceros sin previa autorización y por escrito de AltamarCAM. Si el destinatario se viere forzado por ley o decisión definitiva de las autoridades judiciales correspondientes a revelar parte o íntegramente la información aquí revelada, deberá notificar por escrito y de inmediato a AltamarCAM dicha situación.

Rentabilidades pasadas no son necesariamente indicativas de resultados futuros dado que las condiciones económicas actuales no son comparables a las que existían previamente y pueden no repetirse en el futuro. No existe ninguna garantía de que los Fondos logren resultados comparables a fondos anteriores. Tampoco existen garantías sobre rentabilidades específicas, la diversificación de activos, la materialización de las hipótesis consideradas (sobre el mercado, su estabilidad, sus riesgos o cualquier otra) o el cumplimiento de una determinada estrategia, enfoque u objetivo de inversión. Todo lo anterior dependerá, entre otros factores, de los resultados operativos de las empresas en cartera de los Fondos, el valor de los activos y las condiciones de mercado en el momento de su venta, los costes relacionados con la transacción y el tiempo y la forma de venta, todo lo cual puede diferir de los supuestos utilizados en los datos aquí contenidos. En consecuencia, **los retornos podrían diferir sustancialmente de los indicados en este documento.** Los inversores deben tener en cuenta que en el caso en el que se generen retornos éstos están sujetos a una fiscalidad que dependerá de la situación de cada inversor y que puede cambiar en el futuro.

Se hace expresamente constar que la documentación legal de los Fondos contiene el detalle de los riesgos del producto, cuya lectura detenida debe realizar el inversor. En particular el inversor debe considerar los riesgos de inversión, gestión, liquidez, apalancamiento, divisa, valoración y riesgos regulatorios, jurídicos y fiscales que pudieran afectar a su inversión.

Este documento no ha sido registrado en la CNMV ni en ningún otro organismo regulador. Está dirigido a inversores que poseen la capacidad y sofisticación suficiente para asumir los riesgos financieros asociados a la potencial inversión en activos alternativos. **Los inversores deben tener la capacidad financiera y la voluntad de asumir y aceptar la falta de liquidez asociada con la inversión en los Fondos.**

Este documento y la información que contiene no están dirigidas a inversores norteamericanos ("U.S. persons") y no deben ser divulgadas, publicadas o distribuidas, directa o indirectamente, en Estados Unidos. En ningún caso constituye una oferta de venta a inversores norteamericanos. Los Fondos no han sido registrados en Estados Unidos.



Madrid

Paseo de la Castellana, 91
28046 Madrid
+34 91 2900 700
altamarcam@altamarcam.com

Barcelona

Avenida Diagonal 640, 6ºE
08017 Barcelona
+34 93 1870 316
info@galdanaventures.com

Santiago de Chile

Avenida El Bosque Norte 0177
Oficina 1701
Las Condes, Santiago de Chile
+56 2233 20010
altamarcp@altamarcapital.cl

New York

400 Madison Avenue
10017 New York, US
+1646 766 1950
info-ny@altamarcapital.com

Cologne

Gereonshof 12
50670 Cologne, Germany
+49 221 937085 0
cgn.info@altamarcam.com

